

邮储银行天津分行多元赋能金融科普 多场景开展金融教育宣传周活动

邮储银行天津分行围绕“清朗金融网络 守护安心消费”主题,全面启动金融教育宣传周活动。该行组建金融教育宣讲团,精心打造趣味金融科普场景,推出一系列贴近群众的宣传活动。



针对网约车司机等新就业群体金融知识薄弱、反诈意识有待提升的现状,9月5日,金融科普宣讲活动走进滴滴出行司机中心。现场聚焦新就业群体日常金融场景,细致解读专属金融扶持政策,点对点普及电信诈骗、虚假信贷、个人信息泄露等常见金融风险隐患,拆解各类骗局典型套路,为奔波在一线的从业者普及实用金融避险知识,助力其守护好个人财产安全。

9月7日,津湾广场迎来全市性金融集中宣传活动,数十家金融保险机构集中设点摆摊,面向广大市民开展公益金融科普服务。现场氛围热烈、人气高涨,其中一处复古报刊亭特色宣传点位格外亮眼。该点位打破传统单向宣讲模式,创新推出趣味金融知识互动游戏,市民参与互动即可领取反诈信封、艾草锤等实用文创礼品。沉浸式、趣味性的宣教形式,让枯燥的金融知识变得通俗易懂、趣味十足,兼具网红打卡传播与公益科普价值,吸引大批市民驻足参与、主动学习,实现金融知识高效普及。

与此同时,辖内各支行依托属地资源、聚焦重点人群,开展形式多样的下沉式金融宣传活动,让金融科普走进千家万户。

针对老年群体易受骗、数字金融适配能力较弱的特点,邮储银行河北区宜白路支行创新养老金融宣教模式,联动属地社区、辖区派出所,推出

“金融数智旅邮团”适老专项宣传活动。

本次活动创新采用老年人喜爱的“旅行团”沉浸式体验形式,将金融消费者权益保护、反诈防骗、理性消费等核心知识送到居民家门口。活动现场开设公益金融小课堂,用接地气、通俗易懂的语言讲解老年群体高频遭遇的金融风险及防范技巧。辖区民警结合辖区真实高发诈骗案例以案说法,直观揭露养老诈骗、电信诈骗、非法集资等骗局套路,为老年人筑牢反诈思想防线。

为深化科普成效、强化记忆效果,活动专门设置通行卡趣味打卡环节。老年居民手持体验卡,依次参观智慧养老体验馆、参与趣味金融问



答游戏,同时免费享受爱心义剪、血压检测等便民暖心服务。寓教于乐的宣教方式,让老年群体在轻松愉悦的互动氛围中吃透金融知识、掌握防骗技能。

邮储银行红桥千吉花园支行立足属地社区与校园客群需求,开展教师节暖心慰问暨金融科普宣传活动。活动走进天津市第三中学附属小学,为在岗教师送上鲜花与节日祝福,并通过党建共建签约的方式,搭建长期稳定的银校沟通服务桥梁。同时,工作人员深入社区,走访慰问辖区退休教师,传递社会温情与关怀。

活动现场以“礼敬园丁,财富护航”为主题,面向全体教职工开展金融科普宣讲,重点普及电信诈骗、防范非法集资、个人金融权益保护等核心知识,针对性提升教育工作者的风险识别与防范能力。工作人员现场对接师生日常金融需求,推介便民、惠民金融服务举措,以精准服务深耕社区、校园属地市场,以金融力量守护师生金融安全。

本次金融教育宣传周系列活动覆盖多群体、多场景、多区域,摒弃传统单一宣讲模式,以趣味化、沉浸式、精准化的创新形式,让金融科普走出网点、贴近民生,有效普及金融知识、净化金融网络环境、守护群众安心消费,持续营造全民学金融、懂金融、守诚信的良好社会氛围。

休渔不误备渔忙 邮储银行天津分行护航天津渔家“开海丰收路”

“当当吃海货,不算不会过。”这句老天津俗语,道尽了天津人刻在骨子里的海洋情怀,也见证着天津滨海渔业的蓬勃生机。作为本地特色民生产业,天津海洋渔业资源丰富,据报道称2025年全市海洋捕捞量超4.5万吨,鱼虾蟹贝品类齐全,市民年均水产品消费量达15公斤左右。百姓餐桌上的一口鲜甜,离不开渔港码头的千帆竞渡,更离不开一代代渔民的深耕劳作,渔船便是守护天津“蓝色粮仓”的核心根基。

每逢休渔期,海面归于平静,千帆静泊港湾,看似是渔民休整的闲暇时节,实则是渔家最忙碌、最犯愁的关键节点。历经数月高强度出海作业,渔船船体锈蚀、设备老化、网具损耗问题频发。船体除锈除锈、航海仪器检修、全新网具采购、渔船设施升级改造,每一项都是刚需开支,集中的资金投入,让不少渔民和渔业经营主体面临短期资金周转压力,成为备战开海的一大难题。

家住滨海新区的渔民老刘,已经出海捕鱼二十余年,是土生土长的老渔民,“干我们这行的都知道,休渔不是歇着,是攒劲儿备来年的收成。”聊起休渔期的难处,老刘感触颇深。

今年休渔期,老刘的两艘渔船问题不少:船底大面积附着海洋附着物,必须彻底清理除锈、重新防腐刷漆;使用多年的导航和声呐设备精度下降,存在出海安全隐患;加之往年老旧渔网损耗严重,开海前需要批量更换新网具。零零总总算上

来,维修、换新、升级的费用需要近百万元。

“我们渔民收入集中在开海捕捞季,休渔期只有投入没有收入,手头现金流一下子就紧张了。”老刘坦言,以往遇到资金缺口,要么只能缩减维修项目、凑合出海,影响捕捞产量和作业安全;要么四处拆借,费心费力还不稳妥。传统贷款看重银行流水,渔民收入随渔季波动、流水不规律,常常面临“有资产、有生计,却贷不到款”的困境,眼看着备渔进度被耽搁,心里十分着急。

就在老刘一筹莫展之际,邮储银行天津自贸区分行东风南路支行的渔业专属服务团队,在渔村走访调研中了解到了他的实际难题。作为深耕本地渔业的特色支行,网点长期联动渔政、渔业协会,走遍滨海各大渔村,最懂渔民“季节性缺钱、集中性投入”的行业特点。

针对老刘这类优质本地渔业经营主体,支行工作人员摒弃传统信贷审核刻板标准,结合渔船经营实际,为其量身定制渔船抵押经营贷款方案,更加适配贴近渔民的需求。

为了不耽误老刘的修船进度、不耽误开海筹备,支行开启绿色通道,客户经理上门服务,现场收集资料,现场作业,从对接需求、方案定制、审核审批到资金落地,全流程线上化、高效化办理,第一时间为老刘投放了渔船专项贷款。

“真的太及时了!不用来回跑银行,进度随时有人跟,有问题随时解决,放款速度超出我的

预期。”拿到贷款资金后,老刘悬着的心彻底放下,第一时间启动渔船全面修缮、设备换新和网具采购工作。“有了这笔资金托底,渔船修得结实、设备换得崭新,今年开海出海干活心里格外踏实,就等着开海迎丰收了!”

邮储银行天津分行已发放超1560万元渔船抵押经营贷款,精准覆盖滨海重点渔村多家渔业经营主体,批量解决渔民休渔期修缮改造、升级扩产的资金刚需。

长期以来,邮储银行天津分行深耕天津本土渔业赛道,建立渔船特色支行,支行组建专属专营服务团队,吃透渔业行业规律,摸透渔民真实需求。针对渔业生产季节性强、资金需求集中、流水不固定的行业痛点,创新推出专属“渔船贷”产品,实行分级授信、四证简化准入政策,打破传统贷款对银行流水的过度依赖,大幅降低渔民融资门槛。

在服务上,支行全程暖心护航,坚持“渔民足不出户、服务上门到家”,提供上门尽调、上门收料、进度实时告知的一站式服务,同步配套结算、理财等综合金融服务,全方位满足渔民生产经营需求,用有温度、有效率、接地气的普惠金融服务,扎根渔港、服务渔家。

一舟向海,一贷护航。渔业是滨海新区的特色民生产业,更是守护津城“蓝色粮仓”、保障百姓餐桌供给的关键根基。

邮储银行天津分行 赋能天津水产养殖 一尾鲜鱼游出乡村致富路

“九河下梢天津卫,一水清波养鲜味”。临水而兴、依水而富,得天独厚的水文资源,让淡水河鲜成为天津人餐桌上不可或缺的烟火滋味。鲜、嫩、净的本土淡水鱼,承载着津门百姓的饮食偏好,更孕育了蓬勃发展的水产养殖特色产业。在乡村振兴的浪潮中,天津水产养殖产业悄然迭代升级,从零散小塘的传统养殖,变身连片标准化规模养殖,而在产业蜕变的背后,离不开养殖户的深耕坚守,更有邮储银行天津分行金融活水的精准浇灌,让小小鱼塘变身村民增收致富的“聚宝盆”。

清晨的津郊养殖基地,波光粼粼的连片养殖池错落排布,清水潺潺、鱼跃水面,一派生机勃勃的丰收景象。天津市宝坻区红涛水产养殖场养殖户张师傅驾驶着小船穿梭在鱼塘之间,细致巡查鱼苗长势、投喂饵料、监测水质,娴熟的动作背后,是他多年深耕水产养殖的坚守与匠心,也是天津乡村渔业产业升级的生动缩影。

谈及自己的养殖事业,张师傅感慨万千。从最初的几亩零散小塘,到如今百亩标准化养殖基地,他的养鱼创业路满是摸索与坚持。“最开始养鱼的时候,完全是零基础,没技术、没经验,不懂鱼苗培育、不会水质管控,养殖过程中踩了不少坑、亏了不少钱。”凭着一股不服输的韧劲,张师傅沉下心钻研养殖技术,四处走访求教、反复实践摸索,一点点积累养殖经验,逐步摸清了淡水鱼养殖的门道。

日复一日的用心经营,让张师傅的养殖产业稳步发展,口碑也在周边村镇打响。提起他,周边村民、邻里都赞不绝口。“同样是养鱼,张师傅是真钻研、真用心,事事都精细化管理”“他家的鱼肉质紧实、口感鲜甜,品质远超普通养殖鱼,每年收购商都抢着收,销路根本不用愁”“短短几年就从小池塘做到百亩规模,确实厉害!”村民们的由衷夸赞,是对他养殖成果最真实的认可。

如今,张师傅的养殖基地已拓展至100多亩标准化养殖池,精准养殖草鱼、花鲢等多个

优质淡水鱼品种,投放数万尾鱼苗,精细化管理控养殖全流程。依托科学养殖模式,鱼苗长势稳定、成活率高,按照当前生长态势,今年预计迎来丰产,总产量可观,稳定的品质和产量,让他的养殖产业彻底摆脱了传统散户“靠天吃饭”的困境。

产业扩容升级的路上,资金是最大的底气。规模越做越大,鱼塘扩建、鱼苗采购、饲料储备、设备更新,每一项都需要充足的资金支撑。谈及产业升级的关键助力,张师傅坦言,资金短缺曾是他发展路上的最大难题。“想要扩建鱼塘、扩大养殖规模,但手头资金周转不开,传统贷款手续繁琐、门槛高,急用钱的时候根本等不起”。

就在养殖产业发展的关键节点,邮储银行天津分行的精准助农服务,为他解了燃眉之急。立足天津水产养殖产业特点,银行工作人员深入乡村一线,走访调研养殖户真实需求,精准摸清水产养殖“用钱急、周转快、频次高”的行业痛点,针对性地推出“农牧贷”,彻底打破传统贷款壁垒。

“农牧贷”主打纯信用、免抵押、免担保,彻底降低农户贷款门槛,无需繁琐线下材料,全程手机线上操作,客户经理在客户经营地直接用展业进行业务操作、上报,流程简单、操作便捷、审批极速、放款快速。资金可循环使用,精准匹配鱼塘扩建、鱼苗采购、备料生产等关键节点的资金需求,真正实现“资金按需到账、精准赋能生产”,一站式解决了养殖户的融资难题。

便捷高效的金融服务,为张师傅的养殖产业注入强劲动能。充足的资金支持,让他顺利完成了鱼塘扩容升级、更新养殖设备、采购优质鱼苗和饲料,实现了从零散传统养殖到规模化、标准化、精细化养殖的跨越式蜕变,养殖效益逐年攀升。

从零散小塘到连片基地,从粗放养殖到标准种养,从资金短缺到产业兴旺,在金融活水的持续滋养下,天津乡村水产养殖产业不断提质增效、迭代升级。

邮储银行天津分行 “保单增信”创新金融模式 赋能秋收保丰收

秋收备战关键期,农业生产农资补给、田间管护、农机运维等投入集中,阶段性资金周转压力,是不少规模化种粮大户稳生产、保丰收的突出难题。针对农业经营主体融资缺抵押、成本高、渠道窄的普遍困境,邮储银行天津分行近日落地首单“担保贷”专项担保贷款,通过“政银担保”多方协同创新,以农业保险保单为农户增信,无需传统抵押物即可获得经营性贷款,为规模化粮食生产注入金融活水。

此次首笔80万元贷款,精准投向天津市宝坻区八门城镇张头窝村种粮大户徐岩的规模化种植项目。眼下正值玉米、水稻田间管护、农资补给、农机运维的关键阶段,各类生产投入持续增加,而农作物尚未成熟回款,让承包经营3000余亩耕地的徐岩遭遇了阶段性资金缺口。

“种地投入大、周期长,每年秋收前最缺周转资金。”徐岩坦言,此前他一直被融资问题困扰。传统涉农贷款大多依赖房产、土地等固定资产抵押,多数规模化农户仅有流转土地经营权和农业生产投入,缺少合规抵押物。同时,农业生产经营信息分散、风险对冲渠道有限,金融机构授信顾虑较多,不少农户的合理融资需求难以得到及时满足,一定程度上制约了粮食规模化、集约化生产的节奏。

立足天津乡村产业发展实际与农户融资痛点,邮储银行天津分行联动天津市农业融资担保有限公司、平安产险天津分公司,联合推出全新“担保贷”产品,升级“政银担保”协同支农服务模式,打破了传统信贷的抵押壁垒。

不同于以往农业保险仅用于对冲自然灾害、生产损耗风险的单一功能,该创新模式充分盘活农业保险的隐形信用价值,将农户的合规投保记录、稳定经营资质转化为信贷增信依据,真正实现“保险保生产、保单换贷款”。这一举措有效打通了银行与农户之间的信息壁垒,破解了农业风险保障与信贷融资需求脱节的核心难题,让诚信经营、主动参保的种粮农户享受到实实在在的政策红利。

在业务办理过程中,各方依托银担协同绿色通道,精简审批环节、压缩放款时限,大幅提升涉农融资效率。金融机构依托线上数据系统,直接对接农户保险投保、规模化经营、个人征信等核心信息,实现农业经营数据线上核验、精准采信,告别了传统涉农贷款繁琐的线下核验流程。

在便民惠农的同时,新模式构建起闭环风险管控体系。银行与农担公司对农户保险理赔账户实施共同监管,一旦遭遇自然灾害、市场波动等突发风险,相关理赔资金将优先用于偿还贷款,既保障了农户生产经营稳定性,也牢牢守住金融风险底线,实现了惠农服务提质与金融风险可控的双向平衡。

据了解,此次落地的“担保贷”产品,相较传统涉农贷款,具备数据精准、流程精简、授信灵活等优势,有效整合了财政支农、保险保障、担保增信的叠加效应。该模式的落地推广,将进一步完善天津涉农金融服务体系,拓宽农业经营主体融资渠道,为保障粮食稳产增产、推动乡村产业高质量发展提供了坚实的金融支撑。

文 陈剑

足不出户 办理分类广告

分类信息刊登项目

· 公告 · 寻人启事 · 减资公告 · 声明 · 遗失声明 · 注销公告 · 免责声明 · 指定承租 · 生日祝福 · 结婚启事 · 资产债权公告 ·

联系电话>>>
23602233



扫描二维码
进入小程序办理







