



天津经开区对接区域产业转型升级需求

加快打造京津冀具身智能产业创新高地

本报讯(记者 方虹)昨天,天津市人民政府与宇树科技股份有限公司签署战略合作框架协议,双方将在具身智能联合创新应用等方面开展深度合作。近年来,我市不断加快相关产业发展,特别是在天津经开区,区域制造业积淀、完整的机器人产业链基础以及高水平开放区位优势,都为具身智能产业发展提供了支持。随着此次合作框架协议的签署,天津经开区将进一步加快打造京津冀具身智能产业创新高地,为我市具身智能产业高质量发展添动力、添活力。

宇树科技股份有限公司联合创始人陈立介绍,选择与天津合作,就是看重这里的人才优势、产业优势、港口资源优势以及丰富的智能机器人应用场景。“结合当地产业和政策优势,我们随后会将相应产品和业务落地天津,主要涉及智能机器人应用板块,比如在港口、石油化工、生产制造

等领域的智能机器人应用。”陈立说,“在2026世界智能产业博览会上,我们将进行全系产品展示,还会展示面向石油化工、煤炭电力、钢铁、消防应急等行业的应用解决方案。未来,希望能进一步与天津的高校、企业在研发等方面开展深度合作。”

具身智能是人工智能与实体经济融合的前沿赛道,是新一轮产业竞争的战略高地。近年来,天津经开区高标准推动具身智能产业发展,瀚海蓝帆、深之蓝、阿童木、一飞智控等一批相关行业头部企业快速成长。截至目前,天津经开区已拥有近30家机器人相关企业,产业规模近130亿元,并聚集了SEW传动、中科虹星、亚太智能装备等核心零部件企业,供应链初步形成。

去年底,天津经开区发布了具身智能产业发展行动方案,计划到2028年,引育具身智能高成

长性项目10个以上,产业规模突破180亿元。立足发展新质生产力,目前,天津经开区已明确将具身智能作为未来五年产业跃升的核心突破口。“我们将以‘建平台、聚生态、强应用’为主线,同步推动创新链、产业链、应用链发展,积极打造京津冀具身智能产业集聚区和天津市具身智能产业发展先导区。”天津经开区相关负责人说。

接下来,天津经开区将依托产业基础和具身智能园区建设,打造产业平台升级版,围绕区域已有的汽车、电子信息、石化产业应用场景,打造天津经开区具身智能创新中心。同时,加大招商力度,推动产业生态跃升,并围绕央企和区内重点企业战略布局,推动工业制造、能源与特种巡检、港口与物流、医疗与康复、海洋与水下五大场景的产业应用和产业落地,推动区域具身智能产业全面升级。



2026世界智能产业博览会各项准备工作就绪。

工作人员对阿童木机器人进行调试。



记者 吴巧君

日前,记者探营正在紧张布展的2026世界智能产业博览会(以下简称智博会)举办地国家会展中心(天津)二期现场,看到中国电子信息产业集团公司以“自主筑基 智启未来”为主题,在N26馆设立4320平方米超大规模成果体验区,陈列展项近300项,全景展现中央企业在信息技术自主创新领域的最新成果。

在中国电子展区的奇安信演示区,一场“AI换脸通话”吸引了记者的目光。“你看到的人,真的不一定是你熟悉的人,背后很有可能是一个骗子。现在屏幕上出现的是如何通过AI技术实时更换通话中的人脸形象,让你以为与亲人在通话,这个伪装既包括声音,也包括形象。”中国电子战略合作部综合部(品牌部)副部长朱斌一边操作一边向记者介绍,屏幕上记者的面孔瞬间变成国外明星。

自主筑基 智启未来

——直击智博会中国电子展区现场

“我们通过这个演示来说明保障AI安全的重要性。奇安信作为中国电子的下属企业,专注于网络安全服务,可以帮助个人用户和企业用户解决终端安全防护问题。”朱斌介绍。

记者在现场看到,整个中国电子展区设置了信息技术自主创新成果、人工智能、集成电路、先进计算、网信产业、制造服务、数字生活等七大主题体验区,汇聚近30家旗下企业的前沿技术与生态建设成效,亮点纷呈——飞腾公司展出高效能桌面CPU芯片飞腾腾锐D3000M和高性能服务器CPU芯片飞腾腾云S5000C-E;麒麟软件发布新一代全

域智能操作系统“麒麟100”,企业级办公智能体“Kylinbot”首次亮相;中国长城推出首款可离线使用智能体的AI信创笔记本N90 Pro;华大九天展示全流程EDA工具;达梦数据发布新一代数据库一体机DAMENG PAI V2.0,实现全栈国产化协同。

此外,展区内,成都华微展出填补国内空白的128GSPS超高速ADC芯片,中电云脑带来消费级睡眠脑机头环“神工-希夷”。

智博会期间,中国电子还将举办先进计算交流会,发布多项央企联合创新成果,携手生态伙伴共同探讨AI时代的技术攻坚、生态共建与产业赋能。

张工会见联想集团董事长杨元庆

本报讯(记者 周志强 佟迎爽)5月27日,市委副书记、市长张工在迎宾馆会见联想集团董事长兼CEO杨元庆一行。

张工对客人来津出席世界智能产业博览会表示欢迎,感谢联想集团为天津产业发展、“117项目”盘活利用等作出的积极贡献。他说,当前,我们正把握“建圈”“扩围”机遇,发挥京津同城化效能,用好信创产业链条完整、创新资源集聚、应用场景丰富等比较优势,全力做大做强智能科技产业。希望联想

集团加快推进天津基地新项目建设,发挥龙头带动作用,促进区域人工智能、算力网等领域产业协作,相互赋能、共同提升产业链竞争力和规模能级,实现互利共赢发展。

杨元庆介绍了联想集团业务整体情况,表示看好天津产业生态,将把握人工智能发展机遇,加快服务器项目建设,持续扩大业务布局,助力天津高质量发展。

联想集团执行副总裁、中国区总裁刘军;市委常委、滨海新区区委书记连茂君和市政府秘书长胡学明参加。

天津市社科界学习贯彻习近平文化思想座谈会举行

本报讯(记者 张雯婧)昨天,天津市社科界学习贯彻习近平文化思想座谈会举行,深入学习领会习近平总书记关于哲学社会科学工作的重要论述和重要指示精神,总结成绩、交流经验,共商繁荣发展我市哲学社会科学大计。市委常委、市委宣传部长沈蕾出席会议并讲话。

会议指出,党的十八大以来,我市社科战线始终高举思想旗帜、坚持“两个结合”、坚定文化自信,推动哲学社会科学事业取得显著成效。今年是“十五五”开局之年,对谋划推动未来五年哲学社会科学高质量发展十分关键。要深化党的创新理论研究阐释,坚持正确政治方向,深化体系化学理化研究阐释,推动通俗化表达、大众化传播,不断提升思想引领力;要助力中国哲学社会科学自主知识体系构建,完善学科体系,改革学术体系,创新话语体系,不断提升学术创新能力;要聚焦中国式现代化天津实践,紧扣中心任务,强化前瞻研究,推动文化传承发展,不断提升服务决策能力;要注重全要素保障,强化平台建设,加强人才队伍建设,构建良好学术生态,不断提升基础支撑力;要加强党对哲学社会科学工作的全面领导,推动哲学社会科学高质量发展,为加快建设文化强市、建设社会主义现代化大都市贡献力量。

会后,与会领导和专家参观“天津市哲学社会科学成果展”。

2026数据要素成果发布会举行 北方大数据交易中心多项签约落地 深化京津冀数据互联互通

本报讯(记者 王睿)昨日,北方大数据交易中心及数据商2026数据要素成果发布会在中天津生态城举行,通过京津冀数据互联互通合作签约、数据商落地签约,推动京津冀三地数据商互信、交易规则互通、数据产品互认,促进数据资源跨域高效配置。

在现场,北方大数据交易中心携手河北省数据交易服务中心、北京易华录信息技术股份有限公司、中电数产天恒(北京)数据产业有限公司签署京津冀数据互联互通合作协议。此前,北方大数据交易中心与天津数联网数据流通利用设施实现全方位互通,519家数据主体、964个数据产品已成功接入。此次签约将进一步夯实京津冀数据市场协同发展基石,为全国一体化数据市场建设提供可复制、可推广的区域协作样板。

以数招商,以数兴产。北方大数据交易中心还与中健聚福(北京)健康产业科技有限公司、北京华夏伏羲农业研究院等12家优质数字企业及院所签约,开展可信数据合规流通、数据产品创新、行业场景赋能等业务。

记者了解到,为完善数据要素市场化服务体系,破解数据标准的难统一、数据资产融资难等问题,北方大数据交易中心可信数据服务工作站、金融服务工作站同步揭牌运营。其中,可信数据服务工作站将优化数据交易准入审核、数据供需对接等服务流程,提升数据要素流通的安全性;金融服务工作站为各类金融机构提供数据资产识别、价值评估等服务,打通“数据资源—数据资产—数据资本”转化通道。



邮储银行天津分行首笔小企业建设贷落地武清 金融“活水”炼铸“钢筋铁骨”

在武清区的天津格瑞新金属材料有限责任公司(以下简称格瑞新金属)新建厂房施工现场,施工进度稳步推进。按照计划,这座承载着企业产能升级与高端材料技术突破的新厂区,将于今年6月完成竣工验收,明年3月正式上线5条生产线并扩展深加工业务。从项目一度因资金缺口停滞,到如今建设全速推进,改变的关键,正是邮储银行天津分行成功落地的首笔小企业建设贷。

作为国内特种合金领域的重要供应商,格瑞新金属材料业务涵盖石油化工、航空航天、医疗器械等行业。其产品从钛及钛合金到镍基合金、超级不锈钢,大多应用在高酸、高碱、高温等场景,用该公司副总经理冯国栋的话来说,那都是最恶劣的环境。

石油化工输送管道、海上钻井平台核心部件、高端装备柔性连接结构等,都离不开这家企业供应的特种材料。在特种合金领域,过硬的加工工艺是企业立足市场的核心竞争力。冯国栋介绍,他们供应的特种合金材料,耐高温、高硬度、耐腐蚀,加工难度极大,而下游客户对材料切割精度的要求也格外严格。

“客户对切割面平整度的要求,大多是上下误差不能超过1至3毫米,这对一般加工企业来说已是很高标准。但我们的工艺能把误差控制在0毫米,也就是说,切割面完全平整贴合,丝毫不

差。”凭借这项精密切割工艺,格瑞新金属拿下了大量高端定制订单。

但大量订单背后,是较大的资金压力以及对扩产的迫切需求。“目前,公司生产线全年运行,产能已经相对饱和。于是,我们从去年开始筹备二期扩建项目。扩大产能,扩展新业务都需要资金支持,而我们这个行业,最突出的特点就是回款周期长、占资重。”冯国栋坦言,核心原材料多来自海外企业,最长生产周期长达52周,材料生产完成付清全款后,海上运输又要耗时两三个月。一笔订单从付款到产品交付,资金占用周期超过一年,企业账上必须有足够的流动资金。

“自有资金要保生产、保订货,绝不能轻易挪用,可建厂房、上设备又刻不容缓。”现实难题摆在眼前,让冯国栋一筹莫展。

对于格瑞新金属的难处,与其长期合作的邮储银行天津分行河东支行小企业客户经理张歆,有着最直观的感受。

“得知格瑞新金属的情况后,我们前后试过很多种方案,都没能真正匹配企业的需求。”张歆坦言,此前,该支行先后匹配过担保公司担保贷款、个人房产抵押贷款等传统产品,但都存在明显短板:要么授信额度有限,无法支撑大额基建投入;要么贷款周期过长,和厂房建设、投产回款的长周期完全错位。

更关键的是,传统流动资金贷款放款后就要按月还本付息,没有缓冲空间,而企业前期建设只有投入、没有营收,难以承受集中还款压力。“我们之前推出的产品,都没有长达18个月的宽限期。”现状让张歆也犯了难。

一边是实体经济扩产升级的迫切刚需,一边是传统信贷产品的模式局限,想要破解难题,必须跳出传统模式,为企业寻求最优方案。而随着邮储银行小企业建设贷产品正式推出,这场融资对接终于迎来了破局的机会。

然而,实际操作起来却发现,首笔业务的落地远比普通信贷业务更为复杂。“普通流动资金贷款,只需分析企业现有经营状况、负债与营收是否匹配即可,但格瑞新金属这个不一样,它有大幅产能增量,我们要考量更多。”张歆介绍,小企业建设贷业务的核心难点,在于未来收益的测算与经营稳定性的验证。除了要研判项目预期收益,还要细致核算新厂区投产后的设备追加投入、原材料采购扩容对企业现有流动资金周转的影响,同时结合企业已有负债,综合评估未来达产之后是否需要新增流动资金贷款、整体偿债能力是否可控。

为了把风险算清楚,把方案做扎实,张歆所在的团队一遍遍梳理企业经营数据、扩建规划,将众多资料纳入综合评估,最终判断出企业的



成长潜力,也坚定了落地小企业建设贷的决心。

最终,邮储银行天津分行成功落地了这笔小企业建设贷,5000万元专项授信、10年长期期限、18个月还款宽限期获批,完美匹配了格瑞新

金属项目建设与投产节奏。

“这笔贷款的支持太关键了,直接决定了我们这个项目能不能顺利落地!”冯国栋感慨道,这笔资金彻底卸下了企业发展的后顾之忧。截至2026年3月,该企业已累计支用贷款超1300万元,专项用于厂房建设与工程进度款支付。

除了项目贷款之外,邮储银行天津分行同步为企业办理了员工代发工资业务,依托邮储银行网点覆盖面广、便民服务便捷的优势,让企业员工在家门口就能办理基础金融业务;针对企业大额流动资金周转需求,支行还为企业定制了灵活型专属机构理财产品,支持“提前一天申请,次日资金到账”,在保障资金流动性的同时,实现闲置资金的稳健增值。

首笔业务的落地,不仅盘活了一个重点实体项目,更打开了邮储银行天津分行服务小微企业固定资产投资的全新路径。张歆介绍,目前其他支行也咨询该笔业务的落地经验,他坦言:“其实有扩建、新建需求的小微企业非常多,之前大家苦于没有适配产品,很多优质客户的需求没法满足。现在有了成熟案例,兄弟支行都可以参考、借鉴,服务更多有真实扩产需求的民营企业。”

这笔建设贷的创新落地,只是邮储银行持续下沉服务小微、不断创新金融产品的一个缩影。邮储银行天津分行相关负责人表示,该行针对小微企业的场景化新产品研发从未间断,将持续推出适配不同行业、不同经营模式、不同经营模式的信贷产品,打破传统风控模式的局限。

从读懂实体企业的“难”,到突破传统产品的“限”,邮储银行天津分行首笔小企业建设贷的落地,不仅为短暂无限的优质企业送上了“及时雨”,更以可复制的服务经验,为区域内更多扩产升级中的小微企业打通了融资堵点,用金融“活水”护航企业前行。

文 陈尚