



## 育科创幼苗 架协同桥梁

### ——天津孵化器培育京津冀新质生产力观察

■ 记者 宁广靖



一个月租300元的工位上,技术图纸叠放成垛;一间数十平方米的工作间,晚上10时依然亮着灯光;一家孵化器楼下的咖啡厅里,往来着京津冀三地的创业者与客商……

欢迎来到天津的孵化器。这里是企业迈向市场的第一步,也是科技成果转化的重要关口。

不久前,工业和信息化部发布首批科技型中小企业孵化器名单,天津7家孵化器上榜。在京津冀协同发展持续纵深推进的背景下,这些孵化器源源不断地承接来自北京、河北省的项目,一批批科创幼苗在天津的产业沃土上扎根生长。企业长成枝繁叶茂的“参天大树”后,又带着规模化的产能需求、日趋完善的供应链体系,反哺融入京津冀协同发展大局。

但这条培育之路并不平坦。初创企业根基薄弱、市场淘汰率高,是绕不开的现实难题。有的孵化器五年间,入驻企业更迭三四轮,甚至有的企业短短数月便黯然离场。

如何更好地扶持初创企业,使其在市场的风雨中扎下根?天津的孵化器给出了四条路径。

——给资源,帮企业迈过“第一道坎”。天津中关村科技企业孵化器此次入选工业和信息化部标准级科技企业孵化器。目前,这里入驻企业100余家,其中超过30%来自北京和河北省。

不久前,该孵化器负责人张立健带领天津乾景电子专用材料有限公司项目主管,对接了天津本地高校实验室。

这家企业来自河北廊坊,在第四代半导体晶圆衬底片研发领域已经默默耕耘五六年,自筹资金投入700多万元。然而,晶圆表面的抛光度问题始终无法攻克,产品得不到客户认可,订单迟迟不来,融资也屡屡受阻。“这次去高校,就是为了解决抛光度难题。技术突破了,市场就有了,资金问题也就跟着解决了。”该公司总经理李万朋说。

这样的对接,对张立健来说是常态。目前,该孵化器与清华大学、北京理工大学、天津工业大学等众多高校保持密切联系,截至目前,毕业企业累计已有10余家。

——给资金,为企业注入成长动力。真金白银,是对企业最直接的赋能。天津国际生物医药联合研究院作为国家级孵化器,成功入选工业和信息化部认定的标准级科技企业孵化器。该孵化器设立自有基金,专门“投早、投小、投硬科技”,截至目

前,已累计投资7个项目,涵盖人工智能胃肠镜早筛、质谱仪、动物保健产品等前沿领域。

“我们通过医脉产业基金,投资了一家总部位于北京、专注于溶剂型贴片及可溶性微针研发的创新型制剂企业。投资后,我们积极推动其与上市公司合作,共同开发微针贴片mRNA(信使核糖核酸)疫苗。此外,我们还协助这家公司成功获得北京医药健康相关基金的投资。”天津国际生物医药联合研究院战略与投资部相关负责人说。

不止于此,天津国际生物医药联合研究院还充分利用孵化器的平台信用化解“不敢贷”与“贷不到”的矛盾,将银行和社会资本拉入“朋友圈”。“我们此前帮助一家研发手术导航设备的企业对接融资,获得了银行近300万元贷款支持。”据天津国际生物医药联合研究院孵化器项目主管介绍,该孵化器运营至今,已累计孵化近600家企业,培育出两家上市公司。

丹娜(天津)生物科技股份有限公司便是其中的上市公司代表。如今,该企业已成长为侵袭性真菌病诊断领域的领军者,产品不仅覆盖全国1500多家医院,还服务于京津冀多家三甲医院,为当地临床诊疗提供关键支撑与精准服务。

——给服务,助企业破解早期痛点。在天津,有一家孵化器,服务收入占比达到40%以上。它是如何做到的?

营业执照代办、行业许可证申请、银行开户、代理记账、知识产权申报、政策补贴对接……从企业入驻开始,天津恩华科技园孵化器就“内置”了全套服务。

“企业不需要自己去第三方财务公司,我们有自己的代理记账团队。企业可以通过我们自主研发的软件平台,预订会议室、缴纳水电费、使用门禁开锁等。我们在后台可以看到企业的运营情况,哪家企业需要帮助,我们心里都有数。”鑫恩华(天津)大数据服务集团有限公司董事长张鸿焯告诉记者,该公司在全市运营28个园区,累计孵化企业超23000家。

——给市场,促企业释放增长潜能。智慧水务系统、无损检测仪、无人搬运机器人、医用封口膜……在天津浙大成均科技企业孵化器展厅,眼前这些产品都来自高校实验室。“我们这里将近80%的项目来自高校。”该孵化器负责人刘广存说。

由中国人民大学科研成果转化而来的范德生物科技(天津)有限责任公司,便是其中之一。该公司专注于检验检测耗材的研发、生产。“我们研发能力强,但市场开拓能力薄弱。孵化器主动撮合我们与院内一

支来自天津工业大学的团队合作。那支团队市场能力很强,我们双方一拍即合。”该公司负责人李明明说,目前,企业年产值已超1000万元,产品远销海外。

这样的“撮合”,在天津浙大成均科技企业孵化器不是个例。酒瓶杂质检测机器人、钢结构应力监测仪器、高铁钢轨探伤设备……这些项目在走向市场的关键阶段,都离不开孵化器

牵线搭桥、精准对接。今年一季度,该孵化器又迎来8个项目入驻,截至目前,已累计孵化近200家企业,毕业企业均获得国家高新技术企业认定。

从“承接”到“融入”,从“引入”到“回馈”,来自京津冀两地的科创团队带着技术落地天津后,天津的孵化器不是简单“接过来”,而是帮他们“接上去”——接入天津的工业资源、检测平台、供应链和应用场景。成长起来的企业在后续扩产、融资、开拓市场时,带动了三地产业发展。

从主动融入协同格局,到精准引入创新资源,再到深度赋能产业融合,天津的孵化器联动京津冀科创要素,架起三地创新资源流通的“高速路”。



本期要

贾玉成

天津社会科学院区域经济与城市发展研究所副研究员

■ 记者 袁诚

《现代化首都都市圈空间协同规划(2023—2035年)》提出,推动京津冀地区形成功能互补、错位联动的发展格局。依托京津冀、京雄走廊发展新质生产力,强化津雄互动联系,培育京津冀地区创新三角。围绕京津冀创新三角,三地如何依托自身优势加快培育、建设?对此,记者采访了天津社会科学院区域经济与城市发展研究所副研究员贾玉成。

他认为,京津冀创新三角是以服务北京非首都功能疏解为主线,以创新要素空间重组为核心的多中心协同创新体系,具备三大核心特征:空间结构上呈现“北京核心引领—雄安新区承接转化—天津开放支撑”的多极协同,可实现从“中心集聚”向“网络化分布”的转型;创新链条形成“基础研究—技术转化—产业扩散”的分工嵌套,构成纵向贯通的完整创新体系;制度层面通过要素市场化配置、跨区域政策协同,推动人才、资本、数据等要素高效流动,探索一体化发展路径。

在创新三角区功能定位上,三地各有侧重。贾玉成表示,北京作为全球创新策源地与制度供给中心,依托中关村等平台承担基础研究、原始创新及规则制定功能;雄安新区作为创新成果转化与新机制试验区,重点发展数字城市、未来城市应用场景;天津作为先进制造与开放型创新枢纽,依托制造业基础和港口优势,承担科技成果转化和全球资源链接功能,是创新三角的产业落地与国际接口。

谈及产业协同发力方向,贾玉成认为,三地应聚焦数字经济与人工智能、高端装备与先进制造业、绿色低碳与能源技术三大领域。数字经济领域,北京主攻算法、基础模型等核心技术,天津侧重智能制造、工业互联网应用,雄安新区推进数字城市市场落地,形成“技术研发—产业应用—场景落地”闭环;高端装备制造领域,天津重点发展航空航天、高端装备,北京提供关键技术支撑,雄安新区拓展新型基础设施应用;绿色低碳领域,北京主导技术研发与标准制定,天津聚焦新能源装备制造,雄安新区打造绿色城市示范应用,构建“技术—产品—应用”链条;同时,通过打造跨区域产业集群、建设联合创新平台,推动产业链跨区域布局,实现从产业单点发展向区域产业系统协同升级。

天津如何深度融入现代化首都都市圈建设?他建议从四个维度发力:强化先进制造核心功能,重点发展智能制造、高端装备,成为北京研发成果主要服务区域;提升开放型经济枢纽作用,依托天津港强化全球市场连接能力,承担“国际资源配置平台”角色;构建科技成果转化体系,建立“北京研发—天津转化”机制,提升产业化效率;发展特色创新空间载体,以天开高教科创园等为依托,打造承接与服务北京创新资源的重要节点,通过精准发力深度融入现代化首都都市圈建设,助力京津冀创新三角协同升级。

信息速递

### 首部京津冀视听媒体融合发展报告发布

日前,第六届中国(北京)广电媒体融合发展大会举办,国内首部《京津冀视听媒体融合发展报告(2025)》(以下简称《报告》)正式发布,全面勾勒京津冀广电、影视、网络视听一体化发展新格局。

《报告》系统梳理三地融媒建设、影视剧集创作、数字视听产业、文旅影视融合发展成效,深度分析区域产业链互补优势,明晰跨区域合作、外景取景、短视频与微短剧产业协同发展方向。

依托北京创作资源、天津城市影视场景、河北全域拍摄场地优势,京津冀持续深化内容联创、平台互通、人才共育、市场共享,津云、北京云、冀云联动传播效能持续提升。天津独具特色的城市风貌、历史街区、海河场景,持续吸引京津冀剧组取景拍摄,城市影视经济、文旅视听消费持续升温。

此次《报告》出台,将进一步畅通三地产业要素循环。天津将紧抓区域协同机遇,做强城市影视IP、壮大网络视听与短剧经济,持续深化务实合作,助推京津冀视听文化产业提质增效。 记者 张钢

### 天保报关行公司完成营口港首单跨关区汽车出口代理业务

近日,搭载117辆一汽解放整车的远洋巨轮自营口鲅鱼圈港区鸣笛启航,驶向中东市场,标志着天保物流集团所属天保报关行公司营口港的首单跨关区汽车出口代理业务圆满落地。此单业务是天保控股集团旗下商贸物流板块走出京津冀、布局环渤海湾口岸服务网络的重要突破。

天保报关行公司是天津海关首批AEO(经认证的经营者)高级认证企业,业务包括进出口通关、保税仓储、国际货运代理等全链条服务,与中国一汽等头部企业建立了长期稳定的战略合作关系。今年,天保报关行公司深度挖掘客户产业链下游需求,凭借深耕行业三十余年的综合服务实力,成功中标中国第一汽车集团进出口有限公司环渤海湾口岸代理采购项目,进一步拓展业务版图至环渤海湾多口岸。

为确保首单业务实现“零延误、零差错”,天保报关行公司组建专项服务团队,围绕报关报税、仓储分拨、港口接卸、装船衔接等全流程环节,实施精细化调度与一体化管控。依托营口鲅鱼圈港区区位优势,完善的汽车滚装配套设施与智能化作业系统,天保报关行公司高效联动港区各作业单位,通过AEO高级认证企业通关“绿色通道”,在短短两天内完成全部车辆集结、查验、整备、申报、放行与装载作业,有力验证了天保报关行公司在多口岸、多场景下的服务协同能力。

此次营口港首单业务的成功执行,是天保物流集团主动融入区域协调发展战略、拓展口岸服务版图的关键一步。下一步,天保报关行公司将持续深化与环渤海各主要港口的业务协同,不断完善跨区域、全链条的口岸代理服务体系,充分发挥AEO资质与资源整合优势,贡献更加专业、高效、可靠的物流力量。 记者 陈璠

本版图片由受访者提供

### 区位优势、配套全、体验新

## 天津露营地 赢在京津冀



■ 记者 张译丹

一顶天幕,一张蛋卷桌,一台烤炉,一片田园山水风光,构成了京津冀市民露营休闲新图景。今年春季以来,京津冀露营地持续升温。天津凭借区位优势、配套全、体验新等优势,成为京津冀市民短途度假的热门目的地。津城各大露营地创新玩法,丰富内容、提升服务,确保游客在“一次尝鲜”之后,更能收获“常来常新”的丰富体验。

### 区位优势 露营者看好“中间站”

都市露营热潮兴起至今,露营爱好者也从追求专业、比拼精致,转向回归自然、享受松弛。“CRAZY”运动社群创始人张航对此感受颇深。他在2015年初次体验重装露营,就自驾前往北京市延庆区的海坨山,携带自驾装备徒步登山。此后,他遍访京津冀区域内各大露营地,并陆续组织了10期露营活动。他发现,最有群众基础的露营活动,是让普通人轻松走进自然、找到高频陪伴的社交场景。京津冀域内自然资源丰富,北京的山地、河北的草原、天津的水域资源和乡村营地,相互之间可形成差异化互补。天津地处京津冀核心区位,交通便利、配套成熟、文旅资源丰富,已成为京津冀露营地爱好者的“黄金中间站”。

5月是户外旅游热门时段,我市度假营地迎来客流小高峰。西青区树蛙部落理想村负责人白严严介绍,京津冀域内游客构成了营地客群的绝对主力。“在我们的节假日订单中,本地客人约占六成,北京市以及河北省唐山市、保定市等周边城市的客人约占两至三成,其他外地游客占比略低。”白严严说,营地节假日通常提前满房、满位,

### 天津育种 河北结果 一个甜瓜的“跨城”之旅

■ 记者 宁广靖

不久前,在河北省青县曹寺镇第三届甜瓜产销对接交流会上,天津市农业科学院(以下简称天津农科院)蔬菜研究所的展位前人潮涌动,咨询者络绎不绝。展位上,一个个圆润饱满的甜瓜色泽鲜亮、果香浓郁。往来人群中,有的询问口感风味,有的了解储存周期,还有顾客现场切瓜品鉴。

天津农科院展位上的这些甜瓜,均产自该院落地河北青县的甜瓜示范种植基地。眼下,棚内“天美519”甜瓜迎来集中采收期。这批果香馥郁的优质甜瓜,采收后数小时内便可配送上市,走进京津冀多地的商超和水果店。

“这个品种我们从2022年选育,经过4年的实验与应用,直至今今年才规模化推广。”在80多公里外的天津农科院,蔬菜研究所研究员何伟指着桌上的甜瓜说,“天津育种,河北结果”的跨区域协作,如今已成常态。目前,仅“天美519”单一品种已推广到河北青县、新乐、乐亭等地,河北省内种植面积约1000亩,全国累计种植面积近万亩。

品种好不好,市场最有发言权。“传统甜瓜果糖或蔗糖若比例不当,容易齁嗓子。我们通过调节蔗糖、葡萄糖和果糖的配比,让口感更清爽。”何伟表示,目前,该品种市场售价为每斤5.5元至6元,定价虽高于普通甜瓜,但依旧受到收购商青睐,采购需求旺盛。

目前,包括“天美519”在内,天津农科院全系列甜瓜品种在河北省种植规模持续扩大,仅河北青县、新乐、乐亭三地合计种植面积已超过10万亩。

不只是甜瓜,作为拥有蔬菜生物育种全国重点实验室的科研单位,天津农科院在蔬菜育种领域同样成果显著。其培育的萝卜、花椰菜等品种已推广至全国,并在各地占据可观的市场份额,全国超2万家经销商与其保持长期合作。

每年,天津农科院位于武清区的农业创新基地都会集中展示新品种,吸引全国经销商前来观摩。越来越多的优质蔬菜从实验室走向田野,从京津冀走向全国。

“我们的目标是让农户种出好瓜,让市民吃得到好瓜。”何伟说,今年,他们计划在河北青县、新乐、乐亭等地设立更多的示范种植基地,培训农户科学管理、严控外源激素使用,让更多好品种落地生根。