



技术经理人

这个“红娘”了不起

■ 记者 郝一萍 袁诚

科技成果犹如珍宝,却常“藏在深闺无人识”。有这样一群人,在科技和产业之间牵线搭桥,加快科技成果进入市场的进程——这就是技术经理人。他们一头连着科研院所,一头连着市场产业,既懂技术,又懂市场,是科技与产业之间的“红娘”。

为加快推进技术经理人培养,不久前,在工业和信息化部火炬高技术产业开发中心支持下,北京市怀柔科学城管委会与我市滨海新区成功“牵手”,签署怀滨技术经理人联合培养备忘录,共同培养跨区域技术经理人。随着合作不断深化,贯通“基础研究—技术攻关—产业应用”的成果转化“利器”正在被加速锻造,为区域高质量发展装上强力“推进器”。

从实验室到港区
“硬科技”转化为“真方案”

不久前,技术经理人姜云鹏拿下了第一个数百万的大项目。作为交通运输部天津水运工程科学研究院(以下简称天科院)开发处副处长,姜云鹏和同事主要负责院内科研成果的转化推广工作。

他此次促成合作的项目位于山东港口青岛港的董家口港区。“去年获批的《青岛港总体规划(2035年)》提出,董家口港区规模化、专业化水平要进一步提高,港口运输保障能力进一步增强,在国家综合运输体系中的枢纽地位进一步提升。目前,董家口港区已开发建设15年,部分工程已相继竣工。”已进行多次实地调研的姜云鹏告诉记者,随着港内岸线及码头逐步形成,平面布局不断发生变化,港内外建设环境、自然条件相较于港区建设初期变化较大,现有水文等数据相对陈旧。

“当外海出现台风临近或过境、连续大风等不利天气时,部分码头出现了船舶缆绳断裂的情况,对港口运营安全造成了影响。”他表示,为更好地解决此类问题,天科院受青岛港的委托,进行为期一年的海上观测,在此基础上,开展港区整体物理模型试验,论证码头系泊安全并提出必要的防护措施方案,为港口后期建设发展提供科学支撑和工作建议。

通过精准对接产业痛点,技术经理人把高校、科研院所的“硬科技”转化为解决实际问题的“真方案”。

“像我这样的技术经理人,在天科院还有很多。”据他介绍,该院每年定期组织人员参与滨海新区科技局组织的培训,目前,已培养十余名技术经理人,其中,有4名拿到了中级技术经理人结业证书。

在《中华人民共和国职业分类大典(2022年版)》中,技术经理人作为新职业被正式纳入。科技部发布的《“十四五”技术要素市场专项规划》提出,到2025年,我国技术经理人数量将突破3万名。目前,许多省市将技术经理人列入了“十四五”紧缺人才目录。

“我们这批技术经理人每年可促成五六个项目签约,签约金额在几十万元到数百万元不等。我们正在推进的项目,除了青岛之外,在河北省也有很多,比如曹妃甸、黄骅、秦皇岛等。”在姜云鹏看来,参与技术经理人培训可以开拓思维和视野,“因为我们长期做港口这个单一领域的项目,思维有些局限,培训课程会介绍一些其他行业的经验,包括工业生产、生物医药、农业种植等。我们在工作中接触不到这些行业,而他们的经验十分值得我们借鉴。”

通识+实操
探索深度融合新模式

技术经理人是打通科技成果转化堵点的关键“密钥”。眼下,北京市怀柔科学城与我市滨海新区正联手推进一场技术经理人的专业化“养成计划”。

“目前,滨海新区在册的技术经理人约有500名,这次合作有望让队伍进一步扩容。”滨海新区科技局相关负责人表示。

据介绍,此次合作,双方依托国家技术转移人才培养基地(北京)和“滨科荟”数字科创服务平台与展示交易中心(以下简称“滨科荟”)的优势资源,形成良好的合作与利益共享机制,探索一种“通识培训+实操实训”深度融合的新模式,培养一批具有专业素养、实战能力和创新精神的技术经理人,促进科技成果与产业深度融合,推动区域经济高质量发展。

具体而言,国家技术转移人才培养基地(北京)将侧重提供通识理论培训,夯实基础;而天津的“滨科荟”则承担起实战演练的重任,提供真实的项目对接和转化场景进行实操训练。双方计划每年联合举办培养活动,促进学员互动与经验交流。

“滨科荟”是这场“养成计划”的重要依托。该平台于2023年10月上线,其核心理念就是构建一个“以转化为目标、市场为导向、技术经理人为主体”的科技成

果市场化转化体系。在这个平台上,用户不仅能查询成果转化数据、获取科创服务,而且还能参与专业的技术经理人实训课程。

登录“滨科荟”网站,一幅生动的技术供需图景跃然眼前:除了本地企业,其他省市的企业也纷纷在此发布“揭榜挂帅”任务——从“便携式电子计价秤作弊码检测装置”到“菌种选育与优化”,再到“智能配电柜”的技术难题,需求五花八门;与此同时,高校和科研院所的科技成果也在“成果直通车”板块集中展示。

“我们要求发布的需求必须是企业在生产中遇到的真实技术痛点,这样才能精准匹配到合适的科研力量,切实提升转化效率。”“滨科荟”相关负责人告诉记者,目前,“滨科荟”已吸引注册用户超1800名,服务机构349家,并会聚了124名活跃在一线、真正参与项目撮合的技术经理人。

“我们在5月初开展了第一期联合培训,反响很好,后期还将持续举办沙龙分享会等活动,进一步探索技术经理人的提升路径。”“滨科荟”上述负责人说。

跨越京津的联合培养模式,正加速科技成果向专业化、市场化转化的进程,架起产学研协同创新的高速通道。

从“中介”到“共创者” 技术经理人破解成果转化梗阻

技术经理人是连接科技创新与产业落地的关键纽带。随着科技成果产业化步伐加快,社会对技术经理人的需求激增。“成果转化是一项从科研逻辑转向市场逻辑的系统工程,亟须技术经理人的专业赋能。”在天津大学滨海工业研究院有限公司知识产权运营中心主任张秋佳看来,技术经理人正从“技术中介”蜕变为“价值共创者”,其角色已超越简单的供需对接,深度介入成果筛选、知识产权布局、融资嫁接及产

业化全链条。从需求端来看,企业也从单纯购买技术转向寻求“技术+商业”综合解决方案,这要求技术经理人具备市场分析和商业模式设计能力。

她表示,如今,更多技术经理人参与早期项目孵化,与风投机构合作,形成“技术+资本”双轮驱动模

式;高校科研人员在他们的协助下,以成果作价入股企业的案例也在大幅增加。

如何加快培育技术经理人?“需进一步完善技术经理人队伍建设顶层设计,使科技‘红娘’成为成果转化的关键力量。”张秋佳建议,构建阶梯式培养体

系,强化专业知识与实践能力双轨训练,引入实战教学资源;完善创新激励机制,推行“基础薪资+转化提成+期权奖励”等薪酬模式,激活长期发展动力。如此一来,将有效打通科技成果转化的“最后一公里”,更快推动科技创新与产业升级深度融合。

三船同靠港 沉浸式体验邮轮游
海洋文旅惠及京津冀游客

■ 记者 刘宇 摄影 刘欣

今年5月1日,作为中国北方最大的邮轮港,天津国际邮轮母港迎来复航以来首次“三船同靠”,为京津冀旅游圈带来了世界各地的游客。在不久前举行的第三届天津国际航运产业博览会(以下简称航展)期间,爱达邮轮“地中海号”和成真邮轮“梦想号”也相继迎来了邮轮开放日,来自京津冀以及其他客源地的游客登上邮轮,沉浸式体验邮轮游带来的“海上风华”。

据了解,航展期间展馆专门设置了邮轮展区,除了普及邮轮相关知识以外,也将邮轮上的特色近景魔术等互动形式带到了现场,让更多的观众能提前感受邮轮上丰富多彩的生活。“邮轮游我过去好几次了,光是从天津的港口出发登船的就有过两次,确实挺方便,还不折腾,适合我们老年人。”来自北京市西城区的王阿姨说起之前来天津乘坐邮轮的经历滔滔不绝。她告诉记者,自己第一次体验邮轮游就是通过北京的旅行社报的天津邮轮游团,旅行社包车直接把她从家门口送到天津的港口,上船就能直接开始吃喝玩,颠覆了她对出境游需要舟车劳顿的印象,也让她从此爱上了邮轮游。

除了开设邮轮展区,天津邮轮游艇协会还专门联合天津港集团、天津东疆综合保税区管委会、爱达邮轮公司、成真邮轮公司,先后于6月13日和14日在天津国际邮轮母港举办了“邮轮之约、精彩生活”邮轮开放日,200名来自京津冀以及其他客源地的游客体验了邮轮静态游。据了解,此次活动开放静态游的分别是爱达邮轮的“地中海号”和成真邮轮的“梦想号”。开放日中,很多第一次登上邮轮的游客表示,没想到船上还能设有餐厅、剧院、游泳池、免税店、星空影院、康养中心等区域,比想象中更震撼,这次近距离的接触和体验,让他们有了尝试邮轮游的冲动。

近年来,邮轮游逐渐从“奢侈品”向“可触及的旅行方式”转变,也被越来越多人列入到了自己的出游清单中。天津不断“发掘国际港口城市的独特优势,让整个京津冀地区带来更多的游客,为天津的邮轮游圈的游客都能更加便利地享受到邮轮游带来的舒适体验。据了解,天津国际邮轮母港2023年9月就在众多北方港口中率先复航,随后的2024年,天津国际邮轮母港免税店、境外来宾支付服务中心相继亮相,让更多文旅红利惠及京津冀乃至全国游客。



游圈的游客都能更加便利地享受到邮轮游带来的舒适体验。据了解,天津国际邮轮母港2023年9月就在众多北方港口中率先复航,随后的2024年,天津国际邮轮母港免税店、境外来宾支付服务中心相继亮相,让更多文旅红利惠及京津冀乃至全国游客。

在方便京津冀游客通过天津登船“走出去”的同时,天津的港口优势也为京津冀文旅市场带来了大量“新鲜血液”。据天津国际邮轮母港相关负责人介绍,目前,邮轮游客群中,近一半都是来自京津冀及周边地区,其中不少人会选择在登船前或下船后,到天津市区和滨海新区“打卡”热门的景区和美食门店。今年4月,皇家加勒比国际游轮旗下“海洋旋律号”载着1800余名国际游客抵达天津,作为该船环球航线的重要环节之一,这些游客从天津开启了为期两天一夜的京津之旅。2025年,皇家加勒比国际游轮旗下“海洋赞礼号”计划在津运营32个母港航线,这些航线也将为整个京津冀地区带来更多的游客,为天津的邮轮游

业发展的良好环境方面,制定游艇产业发展“十五五”规划、游艇休闲旅游产业发展规划等,并制定支持游艇产业发展的政策措施;支持游艇驾驶人员培训、维修技师培训,发挥游艇驾驶体验中心作用,建立“产学研用”一体化人才培养基地。

在航展期间举行的“天津游艇产业发展交流会”上,来自京津冀的游艇行业专家分析了天津游艇产业的发展现状和未来方向。现场专家介绍,游艇本身是一种集航海、运动、娱乐、休闲于一体的消费载体,而游艇产业更是涉及设计制造、保

津报智库

一揽子高质量金融服务赋能
为京津冀协同添“财”加力

本期嘉宾

黄晓龙
人民银行天津市分行
党委书记、行长

■ 记者 张兆瑞

帮助区域内800余个重点项目对接金融机构,为京津冀两家企业贷款再贷款再贴现业务196.8亿元;支持区域内企业发债融资,天津非金融企业债务融资工具累计发行2.25万亿元……金融“活水”正以前所未有的渗透力助力京津冀协同发展。未来如何进一步优化区域内金融配置效率?记者就此采访了人民银行天津市分行党委书记、行长黄晓龙。他认为,应努力提升京津冀金融服务同城化水平,同时紧扣国家对天津的功能定位,促进金融资源在区域内高效流动,为区域协同发展添“财”加力。

近年来,人民银行天津市分行与三地相关部门强化协调机制建设、深化政策协同、加大金融资源供给。建立京津冀“三地六互”(“三地”指京津冀,“六互”包括信息互通、政策互鉴、创新互动、优势互补、成果互认、标准互认)金融改革创新交流合作机制,有效提升跨区域金融工作水平;推进京津冀三地银行业信息数据共享工作,全面掌握金融机构业务开展情况;建设“京津冀征信链”,指导三地征信机构完成对接,合作共享数据信息,扩大上链产品范围;建立京津冀跨境人民币结算便利化优质企业互认机制,实现优质企业三地银行办理跨境人民币业务“免申请、免认定”。

黄晓龙介绍,三地金融机构对产业转移、生态环保、交通一体化等重点领域不断加大支持力度,已成为区域经济高质量发展的重要助力。

例如,人民银行天津市分行积极向辖内金融机构推送京津冀重点领域、重大项目“白名单”。截至目前,累计推送重点项目800余个,金融机构已全部完成对接;联合指导搭建上线“京津冀产业交流综合金融服务平台”,整合政府扶持政策、企业融资需求、金融机构融资产品等资源,促进三地金融服务数字化、智能化和普惠化;延续实施“京津冀产业链金融支持计划”,为三地“链上”民营小微企业提供更多优惠利率资金;支持天津非金融企业累计发放债务融资工具2.25万亿元,成功发行全国首单绿色短期融资券、首单京津冀科技创

新资产支持票据等首创产品。今年以来,人民银行天津市分行贯彻人民银行总行及天津市市委、市政府工作部署,以更高质量金融服务助力天津实现“一基地三区”功能定位,促进经济持续回升向好。一是健全“白名单”机制,为非首都功能疏解企业及项目来津落户发展提供一揽子高质量金融服务;二是持续推进京津冀产业链金融支持计划增量扩面,加大对天开高教科创园及“六链五群”等支持力度;三是推广自贸试验区改革创新试点政策、推进跨境人民币结算便利化优质企业互认机制,完善区域统计监测制度,加力推进京津冀金融服务跨域通办和共享。

下一步如何持续做好京津冀协同发展金融支持工作?黄晓龙建议,首先,围绕服务北京非首都功能疏解及天津“一基地三区”定位,针对京津冀“六链五群”产业布局,推动三地金融机构在业务开展、资金调配、内部管理等方面加强沟通协作、争取总部资源倾斜,促进重点领域金融资源高效流动;其次,扎实推进“三新”“三量”和培育新质生产力等重点工作,做实做细金融“五篇大文章”各项工作,同时抓好产业链金融、航运金融等天津特色金融工作,促进“科技—产业—金融”深度融合,构建富有竞争力的现代化产业体系;最后,建立健全三地跨部门金融沟通协调机制,加强信息共享、风险化解、金融资源、监管协同等方面合作,推动三地金融、产业、财政政策协作配合,促进形成目标明确、分工合理、高效协同的京津冀协同发展支持体系。

信息速递

“蓄”蓄新能
储能设备配套项目竣工

日前,位于蓟州区的顶池电气新能源储能设备配套项目顺利通过竣工验收。该项目的投资主体是廊坊市三军电气有限公司,公司主要为光伏、风电、氢能、钒钛等新能源领域的储能设备制造商提供控制、移动设备等方面的整体部件。

新建项目总投资5000万元,占地20亩,主要建设生产车间3栋,新建母排生产线4条、高压柜二次线生产线3条,购置吊车、母线加工机、智能检测仪等设备80台。

该项目于2024年2月开工建设,目前已完成联合验收,正在进行试生产。项目达产后,预计年产能设备5000台(套),可实现年销售收入8000万元。

记者 郝一萍

天津国际电子
商品交易平台上线

日前,天津国际电子商品交易平台正式上线运营。该平台聚焦电解铜、碳酸锂、工业硅等大宗商品交易,依托天津港保税区空港片区的自贸政策优势,创新推出可信电子仓单交易、非标预售合同转让等业务模式,整合交易、结算、仓储等全链条服务,打造大宗商品交易市场。

据了解,该平台核心业务包括可信电子仓单交易、非标预售合同交易。可信电子仓单交易是通过物联网技术实现仓单数字化,并配套保险服务,加快大宗商品的市场流动性。非标预售合同交易则帮助企业提前锁定供需关系,有效降低市场供需波动风险。这些创新模式将有力促进国内外资源高效对接,服务共建“一带一路”贸易需求。未来,平台还将探索期现联动与跨境易货、离岸交易等业务。

天津港保税区管委会相关负责人表示,将联合市级相关部门建立完善的监管辅导机制,积极搭建电交所、区内企业及金融机构的对接平台,推动更多合作新场景落地,助力交易生态繁荣发展,并持续以电交所平台为支点,撬动京津冀产业链深度协同,为区域高质量发展贡献力量。

记者 陈璠