



大显身手 正逢时 躬身入局 显担当

建行天津市分行在认真贯彻落实习近平总书记民营企业座谈会上重要讲话和中央金融工作会议精神，全面响应党中央、国务院关于金融支持民营经济发展的决策部署进程中，把积极落实天津市民营经济发展工作领导小组办公室制定的2025年工作要点精神和建行总行支持民营经济高质量发展推动会上公布的中国建设银行2025年行动方案部署，作为深入学习宣传张富清同志先进事迹、传承红色基因、培育和弘扬中国特色金融文化的具体实践，制定了《中国建设银行天津市分行2025年支持民营经济高质量发展工作措施》，推出15条硬核举措。今年以来，建行天津市分行结合区域经济发展实际，着力落实“科技-产业-金融”新循环长效机制工作要求，深化科技型民营企业接力式多元化服务，持续发挥供应链金融特色优势，拓展特色场景及产业链覆盖度，探索科技输出满足民营企业供应链管理、数字化转型等需求。借助建行集团全牌照和母子联动优势，拓展多层次金融服务体系。通过积极强化对民营企业的融资支持、积极强化对民营企业的融智服务、积极强化与民营企业的融合发展三个方面，服务民营经济高质量发展。

建行天津市分行“四诊合参”为民营经济强筋健骨

民营企业发展如万木竞秀，在新质生产力培育中尽显蓬勃生机。建行天津市分行结合区域经济发展实际，聚焦民营经济发展，在落实“科技-产业-金融”新循环长效机制工作要求实践中，以“望、闻、问、切”之术为企业“四诊合参”，“靶向”市场生态和企业需求，以金融“处方”，疏通堵点、纾解痛点，为民营经济发展打通“任督二脉”，不断充盈气血、强筋健骨。

“望”企之需

金融支持民营经济，不能止于“点对点”输血，更要实现“链接链”赋能。通过发挥集团全牌照优势，深化母子协同效应，提供涵盖股、贷、保的全链条资金支持。

天津某制药有限公司作为国内稀缺的小核酸药物研发企业，在初建阶段曾遭遇资金链断裂的“生死劫”。企业手握技术却困于“无米之炊”，项目推进几近停滞。建行天津河北支行“四下基层”调研走访中得知企业情况后，立即抽调业务骨干组成“张富清金融服务队”，深入企业开展调研，客户经理团队认真研读生物医药行业报告，了解小核酸行业知识，硬是从“门外汉”蜕变为行业“知情人”。为打通审批关键环节，建行派人远赴客户上海集团总部，在数据堆中梳理脉络，在会



议桌上交流意见、共同商讨解决方案，最终凭借翔实的可行性报告赢得其总部信任，双方达成业务合作。集团母子协同，天津分、支行上下联动，密切联动建信股权子公司，通过固贷联动，以内部银团牵头行身份成功获批2.99亿元贷款额度，并于2025年3月实现1129.84万元投放。

与此同时，建行持续跟踪企业需求，一方面通过联动建信财险子公司为该笔贷款的抵押物投保，为项目筑起防风险屏障，实现风险闭环管理；另一方面协同网点柜面人员开展上门服务为企业员工办理社保卡，提供优质代发工资服务，通过进一步健全金融服务体系，推动从“输血”到“造血”的全方位护航。

“闻”市心声

建行天津市分行积极推动金融资源公平有效惠及各类市场主体，全面推行“圈链群”立体经营服务策略，做好全渠道小微企业适配产品的推广和普惠专员主动对接服务。

无论是天津市红桥区桃花节经典IP形象“俏桃桃”的设计，还是三条石街历史街区“源小石”文化吉祥物的打造，都倾注着天津某科技有限公司的满满创意基因和文艺美学。作为一家总部位于天津的民营企业，该公司业务覆盖数字展厅、文创产品开发、乡村振兴IP打造、品牌整合、设计可视化、数字多媒体活动推广等多行业领域。凭借良好的经营业绩和不断提升的市场竞争力，先后通过了国家高新技术企业、天津市电子商务示范企业、天津市科技小巨人企业认定，并获得各行各业客户的青睐。

随着业务不断拓展，原有配套设施已无法满足企业发展需要，企业遭遇经营周转资金掣肘，建行天津市分行得知后，立即组成“张富清金融服务队”，带着“科技易贷”普惠产品解决方案上门走访洽谈，双方一拍即合。通过精准对接数字展厅扩建项目、匹配

轻资产运营特性、设计信用融资方案，在无抵押物担保的情况下为其实现700万元纯信用贷款投放，以十足诚意助力企业创新破界，实现发展路上的“加速跑”。“有着咱们建行一如既往的高效响应，再乘着京津冀协同发展的东风，我们有信心孵化出更多现象级文化IP。”企业财务总监兴奋她表示。

“问”诊治症

立足京津冀协同发展产业高地，建行天津市分行聚焦民营经济市场和重点客群，梳理完善天津市民营科创百强企业名单，一户一策制定金融服务方案，推出产品+服务“金融套餐”，主动“上门送货”，助力传统产业中的民营企业加快在迈向中高端的成长途中实现“老树”冒“新芽”。

建行天津西青支行作为国内领先的定制化服务器解决方案提供商——某信息技术(天津)有限公司成功发放流动资金贷款8亿元，为数字经济发展注入澎湃动能。作为集团核心企业，该客户深耕服务器研发制造领域，凭借其自主研发能力和全产业链布局，在人工智能、边缘计算等领域持续突破，服务覆盖互联网、金融、制造等行业的数字化转型需求，其产品广泛应用于互联网巨头AIGC训练、智能制造工业质检等高精尖场景。“建行的资金支持不仅缓解了原材料采购压力，更让我们能够集中资源攻克核心技术。”企业相关负责人表示。针对企业“轻资产、高投入、强周期”的行业特征，分、支行上下联动，组建专项服务团队，通过深挖企业需求，为企业高效提供信贷资金支持。

“切”脉施策

建行天津市分行在破解民营企业融资难题过程中摆脱“当铺思维”转向“价值共创”，既做



科技创新的“解码人”，又当产业升级的“共建者”。围绕科技研发、成果转化、商业化应用等场景，加速推广科创评价体系应用，提升科技金融专业服务水平，通过高效切换“重资产抵押”的传统模式，让知识产权“活”起来，助力更多实验室里的“黑科技”加速奔向产业蓝海，为专精特新中小企业、独角兽企业、瞪羚企业等创新型企业发展打开了又一条新的路径。

天津某检测技术有限公司作为一家致力于推进人工智能在工业领域智能化应用的科技研发企业，其核心技术最初应用于汽车行业智能制造，后又在机器视觉、光学和人工智能技术领域突破了多项国际卡脖子难题，获评国家重点专精特新“小巨人”企业、国家服务型制造示范平台等称号。

新能源汽车爆发式增长带来千亿级质量管理市场，但企业同样面临着“成长的烦恼”。由于智能制造项目平均实施周期超过半年，加上客户验收、跟产及账期因素，资金回笼时间长达10至12个月。企业与华为合作建设相关工业数据中心后，逐步从过去定制化服务向标准化、批量化服务模式转型，下游客户也从汽车产业向钢铁冶金、化工纺织、医药等领域拓展，研发经费、人员成本的大幅投入让企业流动资金缺口开始扩大。建行天津市分行在走访调研中发现，这家科技型企业的技术储备、数据



资产及产业链生态价值尚未被传统信贷模式有效识别，于是充分依托“技术流”三维评估系统，动态评估技术变现能力。当建行天津南开支行的客户经理告知企业财务总监知识产权质押也可作为担保方式进行融资时，他喜出望外，“原来我们的专利作为‘技术资产’竟也能像厂房设备一样转化为‘金融信用’”。最终，建行为这家创新能力等级为T2的企业发放流动资金贷款1500万元。

建行天津市分行持续聚焦做好金融“五篇大文章”，以精准的金融供给、敏捷的响应机制、优质的专业服务，为民营经济高质量发展注入强劲发展动能。截至2025年3月末，全行民营企业贷款余额737.14亿元，较年初新增43.69亿元。

文 建津轩



建行天津市分行金融赋能区域内智能制造产业

近年来，建行天津市分行紧密围绕新能源、高端装备等重点产业链，在夯实制造业基础、锻造强劲发展韧性、助力产业升级“提档加速”的进程中，聚焦“制造业立市”战略，成立由业务骨干组成的“张富清金融服务队”，深入制造业企业，凭借建行强大的平台、产品、人才和服务优势，持续推进“科技-产业-金融”的良性循环与深度融合。

逐“光”逆势行

在天津某太阳能科技有限公司的“无废工厂”里，一批即将发往海外的太阳能电池片正在接受专业技术人员的最终性能检测。作为全球太阳能电池主要供应商之一，该企业深耕天津市场，仅用6年时间就实现了总产值突破320亿元的质变突破，凭借顶尖光电转化效率稳居高端市场。

企业集团位于上海自贸区临港新片区，业务辐射亚洲多国，很多国际结算都是通过远期信用证结算。建行天津北辰支行为打开合作局面，针对公司国际结算业务发起“攻势”。“客户团队非常专业，‘审单收几个点？审单费是多少，能打折吗？其他行都是SOFR定价，你们是什么定价？’上来就抛出来一连串问题。我们团队通过对企业一系列抽丝剥茧的调研，凭借专业、优质

的金融服务，获得了客户认可并建立了长期合作。”支行客户经理自豪地表示。

近年来，全球光伏产业处于竞争白热化状态。为破解企业“融资难”问题，支行从行业协会和资本市场行业研报多方搜集资料，多次前往客户总部及天津厂房实地走访，调研企业生产流程，进行多维度分析研判，最终坚定信念，帮助客户锚定市场定位，结合公司的新品扩产计划，打出金融服务“组合套餐”——拓展3000万元供应链金融疏通上下游“毛细血管”，使生产经营销售一条线更加游刃有余。目前，已有5家中小供应商获得资金“及时雨”，辅以3.4亿元贸易融资业务，解决企业原材料采购压力。一路走来，支行将金融服务嵌入企业成长的每一程，真正实现与企业相互成就、共生共赢。



识“新”浪淘金

2023年10月，天津某机器人有限公司在天津开高教科技园注册成立。企业研发团队以实现储罐大修无人化全场景维修为目标，独立开发了集成“水喷砂”“超高压水”等技术的爬壁机器人，能够自动化完成大型储罐罐表面处理及防腐施工，提升作业效率和安全性。2024年5月，企业顺利完成了爬壁机器人产品的实地应用试验，并与某国有重要骨干企业达成工程项目合作。

“当时，我们刚开始承接项目，对成本的控制不是特别完善，材料、装备、人工等与现场工程相关的费用都得提前垫付。工程垫资叠加后期研发费用，在短期内造成了较大资金压力。”企业负责人表示。在其一筹莫展之际，建行天津南开支行提供了200万元纯信用贷款支持。“建行自有的评价体系帮助我们成立时间这么短的企业也拿到了贷款，反映出金融机构对企业创新能力的识别和认可。”这次合作让企业更加深刻地感受到建行做深做实“科技金融”大文章的信心与底气。

想要充分激发科技金融的力量，就得围绕“看得懂”做文章。2024年以来，建行天津市分

行依托“星光STAR”“技术流”等科技创新评价工具，充分利用大数据量化模型为企业“打分画像”，将其结果作为传统授信评价体系的强支撑，助力科技企业的融资可得性大幅提升。“过去做对公业务更加注重贷款企业的土地、房产、设备、存货等能看得见、摸得着的‘数量’，而拓展科技金融业务，更需要洞察科技型企业的‘质量’，只有看懂了，才能放开手脚，真正做到敢贷会贷。”支行相关负责人表示。

增“智”纵云梯

走在天津河西區解放南路上，能看到一座高楼直冲云霄，这里便是某电梯制造公司的所在地。四十年前，该企业以天津为阵地，一步步执行并加大在津乃至在华投资。目前，位于天津经开区的企业基地已成为其最大的电梯制造基地。

走进直梯生产车间，科技感扑面而来。智能化设备忙碌而高效，自动机械手臂“飞舞翻转”间精密连接起所有设备，钢板剪裁、打孔、压弯、涂胶、铆接、上筋……5分钟便能完成1台电梯所需的板材加工。公司财务负责人坦言，“我们扎根天津市场的信心源自落户40年城市不断优化的营商环境，同时建行的金融支持也为我们

的‘智’造升级之路锦上添花。”

企业集团与中建、中铁、中交及各地建筑施工企业、房地产等有着密切合作，随着使用“建行e链”产品的企业越来越多，客户有意接入融信平台，进一步畅通上下游企业收付渠道，搭建更智能、便捷的支付结算网络，提升资金流转与产业协同效率。但由于公司涉及境内外两方审计，应收账款出表要求非常严格，放款行需与客户单独签署带有相关条款的定制服务协议以满足其无追索权保理的业务需求，“为尽快达成既定目标，我们迅速成立‘张富清金融服务队’，为企业提供专项服务，在建行总、分行鼎力相助下，与60家核心企业所在的21家省、市分行逐个沟通。经多方努力，已成功协调多省市分行与客户签署协议。”建行天津开发分行客户经理骄傲地表示。不仅如此，自2024年8月，企业与建行开展集中式供应链业务，用于向上游分包商付款。目前开发分行已累计为客户投放贷款6.58亿元，新增供应链客户80余户。

从供应链协同到助力“智”造转型，从“专精特新”培育到赋能技术攻坚，建行天津市分行积极响应“制造业立市”战略，将新质生产力作为服务实体经济的核心脉络，以“链”为媒，聚“质”成势，促进天津智能制造产业实现高质量发展。

文 建津轩