

关注中国—上海合作组织可持续发展产业合作大会

中国在可持续发展方面发挥了引领作用

——记者专访中国—上海合作组织可持续发展产业合作大会嘉宾

上海合作组织副秘书长索海爾·汗:

天津将成为上合组织工业活动中心

■ 记者 袁诚

“尽管我在中国工作3年了,但这是第一次来到美丽的天津。天津是一个具有多元文化和工业底蕴的城市,对境内外投资者来说都有着绝佳的机会。”上海合作组织副秘书长索海爾·汗说。

此次活动聚焦可持续发展,他认为,上海合作组织的每个国家都处在不同的发展阶段,如何交流思想经验和知识,以帮助不同国家改善或者保持良好的发展水平是非常重要的话题。

此前,联合国2030年可持续发展议程提出了消除贫困、促进公平、保护生态等17个可持续发展目标,不同国家都基于自身国情制定了相应的

政策。在索海爾·汗看来,中国在这方面发挥了引领作用,今年,上合组织峰会将在天津主办,进一步促进上海合作组织成员国与其他国家之间的交流合作,实现可持续发展目标。

他表示:“我们在上海合作组织的发展经验中学到了互相尊重、互相了解、互相帮助、互相合作。大家可以在安全、经贸、能源、交通、科技、环保、人文等领域,开展全面合作,实现互利共赢。”

“我们了解到,天津是工业和高科技创新产品生产的聚集地,其生产的医疗产品和设施已应用于上海合作组织国家的灾害管理领域;天津大学与多个上海合作组织国家进行合作,开发医疗及紧急灾害处理药物。未来,天津可以成为上海合作组织工业活动的中心,发挥更大作用。”他说。

吉尔吉斯共和国国家投资署首席专家博托亚罗夫:

工业和能源领域是双边合作重要方向

■ 记者 陈瑶

“中国不仅是吉尔吉斯斯坦的第一大贸易伙伴,并且近3年来一直是吉尔吉斯斯坦第一大投资来源国。今年2月,双方签署了关于启动中国与吉尔吉斯斯坦服务贸易和投资协定谈判的联合声明。非常希望在上海合作组织框架下,在贸易和投资方面不断加强合作。”吉尔吉斯共和国国家投资署首席专家博托亚罗夫说。

谈到共建“一带一路”的合作成果,他说:“吉尔吉斯斯坦是最早支持和参与‘一带一路’倡议的中亚国家之一。目前,吉尔吉斯斯坦有20多个中资投资项目,其中,最大的项目是中吉乌铁路。

这条铁路不仅将中国、吉尔吉斯斯坦、乌兹别克斯坦三国连接到一起,促进我们的发展,还会推动我们的商品出口到欧洲。”

作为国家投资署的首席专家,他认为,吉尔吉斯斯坦未来与中国的双边合作在很多领域可以取得全新成就,其中,工业和能源领域是两个重要方向。

“仅在2024年,吉尔吉斯斯坦就新增了5家与中国合作的工厂。其中,最典型的一家是关于能源开发技术现代化的工厂,我们从中国引进相关设备。”博托亚罗夫表示,“在可再生能源方面,我们正在积极施策,诚挚邀请投资者前来投资。旅游合作方面,也有非常好的前景。未来10年,我们之间的合作会持续巩固,也希望共建‘一带一路’项目能够得到进一步发展。”

阿联酋Sun管理咨询公司首席执行官阿维纳什·杰戈提亚:

天津是制造业企业投资绝佳选择

■ 记者 陈瑶

“天津是一座美丽的港口城市。这是我第二次来到天津。近年来,天津与阿联酋的合作越来越紧密,天津在工业方面拥有得天独厚的优势,对于制造业企业投资来说是绝佳选择。”阿联酋Sun管理咨询公司首席执行官阿维纳什·杰戈提亚说。

他介绍,阿联酋Sun管理咨询公司主要是为天津企业“走出去”提供一站式服务,旨在帮助有兴趣在海外,特别是在阿联酋等中东地区扩展业务网络的企业,服务内容包括提供决策建议、政策咨询,以及选址、仓储、出口、安

全、生产等方面。

“阿联酋是一个拥有一流基础设施和良好商业政策的国家,适合很多企业前来发展。我们拥有良好的金融体系、先进的物流基础设施,吸引了世界各地的企业来到这里投资兴业,其中也有不少天津企业。”阿维纳什·杰戈提亚认为,“我们的项目非常适合‘一带一路’共建国家。随着合作加深,我们在理念、技术和实践上进行分享,助力中国和阿联酋的经贸合作加深,对地区乃至全球也产生积极影响。得益于我们的项目,相信天津企业也将在阿联酋等中东地区获得良好发展。期待双方合作取得更丰硕的成果。”

埃及苏伊士运河经济区公共事业公司总经理艾哈迈德:

希望与天津开展更多新能源项目合作

■ 记者 袁诚

“现在是吸引各类主体来我们这儿投资的最佳时机。”埃及苏伊士运河经济区公共事业公司总经理艾哈迈德说,“围绕经济区建设,我们跟中国、埃及两方面都进行了紧密合作,共同寻求一种最好的投资结果。”

有感于中国开发区的高速发展,埃及在上世纪90年代邀请天津泰达在苏伊士建设产业园区,将其发展经验复制推广到不同领域。“泰达是最好的合作伙伴之一,我们曾访问过天津,也关注了很多项目,发现这是一个非常强大而富有

投资经验的合作伙伴。”他表示,“这个项目十分庞大,通过与政府及其他客户展开合作,我们能够更好地服务两国政府和企业。”

谈及此次参会感受,艾哈迈德坦言:“会议讨论了许多重要议题,可以获得行业经验,也能更多地了解泰达的合作项目,讨论未来发展所要经历的一些步骤。”

“我们向所有行业打开‘门窗’,希望他们都能加入我们,尤其重点关注氢能、风能、太阳能等新能源项目。”他说,“我们有储存、运输氢气的港口,区位优势很好。天津在新能源领域也有不少氢能、风能、太阳能企业,希望未来双方能有更多合作。”

全市极端大风天气防范应对工作会议召开

全力做好极端大风天气防范应对 着力保障城市安全运行

本报讯(记者 张清)10日,我市紧急召开防范应对极端大风天气工作会议,深入学习贯彻习近平总书记关于防灾减灾救灾重要指示批示精神,认真落实市委、市政府工作要求,部署全市极端大风天气防范应对工作。市委常委、常务副市长刘桂平出席并讲话。

会议强调,据气象预报,近日我市将出现极端大风天气并伴有浮尘或扬沙,风力强、持续时间长、风灾风险高,各部门、各区、各单位要提高政治站位,坚决克服麻痹思想,充分预判大风天气对森林防火、建筑安全、交通出行、生产生活等的不良影响,从实从细防范应对,全力保障城市安全有序运行。要强化责任落实,紧盯

施工场地、海上船只、室外临时搭建物、广告牌、景区景点、户外高空作业、森林火险、集会活动等关键节点和重点领域,深入开展隐患排查整治,做好防风加固、提前精准化险。要强化监测预警,动态更新天气预报,及时发布预警信息,严格落实直达基层一线的临灾叫应机制,引导各类经营主体和社会单位提前落实落细防范应对措施。要强化应急处置,加强值班值守,如遇突发情况,快速响应、高效处置、协同应对。要强化宣传引导,多平台、多渠道广泛发布提示信息,提醒公众做好个人安全和健康防护,尽量减少出行,同时密切关注网络舆情,及时回应社会关切,切实维护人民群众生命财产安全和社会大局稳定。

天津市2025年对台工作会议召开

本报讯(记者 王奇)4月10日,天津市2025年对台工作会议召开,传达学习2025年对台工作会议和市委常委会会议暨市委对台工作领导小组会议精神,总结工作、部署任务。市委常委、市委统战部部长冀国强出席并讲话。

会议指出,2024年,在中央台办有力指导和市委坚强领导下,全市对台战线坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,深入学习贯彻新时代党解决台湾问题的总体方略,锚定任务、突出重点,围绕中心、服务大局,对台工作取得了积极进展,有力服务了对台工作大局。

会议强调,全市对台战线要完整准确全面贯彻习近平总书记关于对台工作的重要论述,深化对新时代对台工作的认识,坚决用党中央对当前台海形势的分析判断统一思想行动。坚持“稳中求进、以进促稳”,要发挥天津特色资源优势,推动津台各领域交流交往,要积极为台湾同胞留津津创造条件,鼓励支持台湾青年来津交流发展,要持续完善惠台政策措施,深化津台经济融合发展。各级党委(党组)要强化党对对台工作的领导,夯实对台工作基础,压实责任,强化作风,抓好对台工作队伍建设,推动新时代天津对台工作高质量发展。

擘画可持续发展的美好未来

——矿山石化合作专题会侧记

■ 记者 王睿

当“上海精神”与产业变革的浪潮交织,当科技创新与生态优先的使命共振,上合组织国家立足推动区域可持续发展的关键节点,在绿色转型中锚定新航向。

作为上合组织可持续发展投资促进活动的重要一环,昨天下午,矿山石化合作专题会议在津举行。记者注意到,会议开始前半小时会场就已座无虚席,大家提前进入自由交流状态,聚焦矿山石化产业,探讨资源开发与能源保障内容,诸如怎样在保障能源安全与实现绿色发展之间找到平衡点?如何通过技术创新推动产业升级?在沟通过程中,他们留电话、加微信、谈合作,碰撞创新的“火花”。

进入主题发言环节,来自中国、俄罗斯、乌兹别克斯坦、哈萨克斯坦、土耳其的行业领军者,围绕上合组织国家在矿山石化产业可持续发展领域的实施路径分享经验,共同探讨上合组织框架下合作的产业路径。

近年来,中国在矿山领域不断加强矿产资源勘探开发,在石化领域加快石化产业结构调整 and 转型升级,提高石化产品附加值。“中国石化产业已进入高速发展阶段,建成了一批世界级、高科技、一体化的石化工厂,中国的炼油、乙烯、芳烃等产能全部是‘世界第一’。”中石化炼化工程(集团)股份有限公司高级副总裁孙宝平说,此前他们在哈萨克斯坦建成了当时首套具有国际先进水平的石油化工装置,所生产的重整汽油对保障哈萨克斯坦成品油供应具有重要意义,生产的高纯度芳烃产品填补了当地该类型产品的空白。这样的案例,从中东、东南

亚地区展开,逐步走向中亚、非洲。

参会的中国企业代表纷纷表态,“资源主导的伙伴国面临完善产业供给链的需求,我们愿意贡献全部工程经验”“一些工业消费增长长期规划本地炼化化工基础设施,我们可以从技术、工程、融资等方面给予支持,提供高质量服务”“我们希望与上合组织国家一道,把清洁能源推向市场,把节能降碳的成果融入人们的生活中”……

这是一次信息交流的盛会,更是新征程上应变局、开新局的起点。

在现场,哈萨克斯坦KMG石化有限公司大型项目经理铁木尔·赛义特别科夫颇有感触:“中国在可持续发展领域长期居于领先地位,我们需要中国的帮助,实现废水、废弃物再利用。中石化炼化工程(集团)股份有限公司是我们的合作伙伴,通过此次会议,希望能协助我们在哈萨克斯坦建造更多石油化工装置。”

同样作为中国企业的合作伙伴,土耳其哈塔特控股集团副总裁穆罕默德·萨欣告诉记者:“我们非常重视与中国企业的合作,比如风力发电、太阳能发电技术都依靠中国企业的支持,而且公司很多矿山机械设备也来自中国,希望能结识更多中国朋友,一起在更多领域开发好项目。”乌兹别克斯坦阿尔马雷克矿冶冶金公司项目部经理阿格扎姆·阿斯卡罗夫向中国企业发出“邀请函”。“乌兹别克斯坦有不错的发展环境,对外国投资者还有优惠政策,如今我们在矿山开采、金属冶炼方面有很大的技术与设备需求,欢迎中国企业加入,谋求共同发展。”

傍晚时分,合作的话题还在继续。秉持“上海精神”,一场专题会议将来自不同地区、有着不同文化传统、不同发展模式的国家凝聚在一起,共同擘画矿山石化产业可持续发展的美好未来。

津企“出海”绘就“发展同心圆”

■ 记者 宁广靖

“乌中明源丝路自由贸易特区(以下简称贸易特区)现在有多少家企业?”“可以加个微信吗?”在昨日召开的中国—上海合作组织可持续发展产业合作大会基础建设合作专题会议上,完成演讲的李文明还没落座,就迎来参会嘉宾抛出的一连串问题。

李文明是明源丝路(天津)实业有限公司总经理。这次,他是来推介去年6月在乌兹别克斯坦吉扎克州成立的贸易特区的。贸易特区成立不到一年,已有10多家建材、家居等生产型企业入驻,数百家企业前来考察。

“我们调研发现,乌兹别克斯坦每年有5000至7000台新电梯需求,市场潜力大,70%多的供应链合作商都能在当地找到。”山东德州一家电梯制造企业对外投资部负责人告诉记者,该企业正在贸易特区修建一个占地4万多平方米的厂房,预计今年年底投入使用。正式投产,需要150至200名员工,其中一半以上将在当地招聘。

“我们主要面向中资企业招商,计划今年招20至50家企业,能解决当地

2000多人就业。”李文明表示,再有一个月,一条直达贸易特区的铁路就建成了。届时,企业可以在贸易特区内完成清关,节省了时间成本和物流成本。

乌兹别克斯坦是上合组织成员国之一,在李文明看来,他们与当地政府和企业正是秉持着“互信、互利、平等、协商、尊重多样文明、谋求共同发展”的“上海精神”合作的。

采访中,“共同发展”是李文明提到的高频词。据他介绍,双方的合作早在2016年就开始了。

那一年,他的父亲带着10多人的团队在乌兹别克斯坦成立了一家玻璃厂。“当地有80%的玻璃生产原材料,由于缺乏技术,他们所用的玻璃主要依赖进口。”李文明说,“从我们生产的这一块玻璃开始,中国工程师在当地手把手地教出一批又一批技术人员。当地有广阔的市场和丰富的原材料,加上我们的技术,产业得到了快速发展。”

9年过去了,明源丝路(天津)实业有限公司与乌兹别克斯坦的企业绘就了“发展同心圆”。“目前,我们与当地30多家企业达成产业链合作,带动了当地的产业升级。同时,我们的市场也越做越大,中国企业‘抱团出海’的路越走越通畅。”李文明说。



中国—上海合作组织可持续发展产业合作大会在滨海新区开幕。

记者 周伟 摄

凝聚“上合力量” 共绘合作蓝图

从汽车出口到产业生态共建全覆盖

■ 记者 王睿

志合者,不以山海为远。

昨天在我市举行的中国—上海合作组织(以下简称上合组织)可持续发展产业合作大会上,18个彰显“上海精神”与“天津特色”的“大单”现场签约,拉开了互信互利、共赢共享、扬帆逐梦的序幕。

上合之“合”,兴于经贸合作。作为天津12条重点产业链之一,汽车及新能源汽车产业链相关贸易项目在18个“大单”中表现抢眼。记者注意到,中国重型车及乘用车出口、电动车整车及配件开发销售、新能源汽车出口、中东新能源汽车综合服务平台等一批好项目满载诚意、富有“含金量”与“含新量”。

其中,九州永华环球供应链(天津)有限公司签署4项合作协议,分别与乌兹别克斯坦、塔吉克斯坦、俄罗斯这3个上合组织成员国合作开发中亚重型车市场、塔吉克斯坦网约车市场、莫斯科汽车市场。

“基于此次合作,我们在乌兹别

克斯坦建立海外仓,与中国车企搭建汽车销售平台,让当地消费者能实地看车、选车、试驾,而且我们还要把中国的车险服务带过去,为车主保驾护航。”在签约现场,九州永华环球供应链(天津)有限公司总经理郭丹晶告诉记者,围绕塔吉克斯坦网约车市场需求,他们将引入中国网约车的成功经验,帮助当地扩大网约车市场规模。提到与俄罗斯的合作项目时,郭丹晶说,他们携手俄罗斯爱车有限责任公司在莫斯科成立汽车销售中心,推动更多中国汽车品牌走向世界。

俄罗斯爱车有限责任公司总经理EM YURY ALEXANDROVICH对中国新能源汽车非常感兴趣:“无论是车辆性能还是人工智能技术都很成熟,我看好中国新能源汽车在俄罗斯市场的发展前景,有幸与天津企业合作,成为中国汽车在俄罗斯的代理商。”

海外市场大有可为。不难看出,中国汽车贸易的“出海”模式已从最初的港口交货,发展到如今融合了产品供应、合资共建、技术支持和服务

输出的新阶段。

天津鑫鑫国际物流有限公司这次与阿联酋CARMIND FZ公司达成战略合作,共建中东新能源汽车综合服务平台,联合采购中国新能源汽车,计划年度目标为3000台;同时在迪拜自贸区设立智能海外仓及数字化展销中心和区域性售后中心。天津鑫鑫国际物流有限公司总经理于懿铭坦言:“中国新能源汽车售后是海外客户的痛点,所以我们要搭建维修培训中心和零部件中心仓库,为合作方提供与中国新能源汽车售后相关的一站式服务。”

目前,双方正在商议智能海外仓及数字化展销中心的建设方案,区域性售后中心将于年内动工。“迪拜的展销中心可以推广我们的产品,海外仓主要储备汽车配件及维修设备,一旦汽车需要更换配件,我们随时安排从迪拜发货,要比从中国寄出快很多。”于懿铭补充道,他们还将在迪拜区域性售后中心开展汽车维修培训,派出中国新能源汽车维修工程师,传授电池、电机等维修技术,创造岗位,带动当地人就业。