



## 区域热点

## 经济周刊·京津冀

## 跑好“第一棒” 冲刺“开门红”

——开年经济一线观察

## 津报智库

打通公共数据运营堵点  
聚力推动供需市场交易活跃

本期嘉宾  
廖运发  
中国信息通信研究院  
华东分院副院长

■本报记者 袁诚

数据是培育发展新质生产力的关键要素,尤其是规模体量大、数据质量好、价值潜能大、带动作用强的公共数据开发备受关注。

如何挖掘公共数据资源价值来为经济社会高质量发展服务?需要留意哪些风险?带着这些问题,记者采访了中国信息通信研究院华东分院副院长廖运发。他认为,有别于实物商品,数据产品具有虚拟性、低成本复制性和边际收益递增性,要多管齐下打通公共数据运营堵点,推动各方愿流通、敢流通,促进供需市场交易活跃。

“公共数据率先开发能够快速建立起数据运营的规范和标准框架,有助于提高社会治理精准化和公共服务高效化水平,促进数据相关产业生态的培育。”在廖运发看来,当前,公共数据运营仍然面临数据质量参差不齐、共享机制不健全、商业模式尚不成熟等难点问题。

一般而言,公共数据运营历经数据整合与梳理、数据加工和处理、数据安全保障体系建设、场景探索与试点及大规模推广与产业生态培育等阶段。

廖运发认为,数据运营机构前期要对各类公共数据进行收集、整理,明确数据的来源、格式和质量等基本情况,建立统一的数据标准和规范,以确保数据的准确性;之后再加工和处理,通过制定严格的数据安全政策和技术防护措施,确保数据在运营过程中的保密性、完整性和可用性。

“要选择一些具有代表性和迫切需求的应用场景,开展小规模的试点,探索可行的数据产品和服务模式;在试点成功的基础上,逐步扩大公共数据运营的范围和规模,吸引更多企业、开发者和社会资本参与,逐步形成包括数据采集、加工、交易、应用等环节的数据产业链条。”他说。

公共数据运营需要留意哪些风险?他认为,在运营过程中,数据安全是首要问题,必须建立严格的数据安全防护体系,防止数据泄露、篡改和滥用。数据质量也是关键因素,因为不准确或不完整的数据可能导致错误的决策和服务质量下降,要建立数据质量监控和反馈机制。同时,关注数据合规性、时效性及市场需求变化,确保数据运营活动符合相关法律法规和行业规范,并及时更新和优化数据产品,满足市场的动态需求。

为进一步打通公共数据运营堵点,廖运发建议,天津要聚力健全公共数据共享协调机制,明确责任和义务,通过建立数据共享平台等技术手段,促进数据的跨部门、跨地区流通;持续构建完善的数据交易平台和市场机制,打造一个公平、透明、规范的数据交易市场,降低门槛和成本;建立合理的数据定价机制,综合考虑数据的质量、稀缺性、应用价值等因素,形成科学的价格标准,保障交易双方利益。

此外,他认为,各方要加快培育第三方数据服务机构,发展与数据相关的经纪人、评估机构、法律咨询服务机构等中介组织,提高数据流通交易质效;采用先进的数据加密、访问控制、数据脱敏等技术手段,确保数据在流通交易过程中的安全可靠,让数据提供方放心共享数据,数据使用方安心使用数据,促进数据产业蓬勃发展。

## 信息速递

新能源汽车出口审批“零待时”  
津冀共建海事监管服务示范区

日前,载着数辆长城新能源汽车的集装箱船“达飞卡瑞”号从天津港出发,驶向菲律宾首都马尼拉。

长城汽车总部位于河北省保定市,其生产的新能源汽车大多从天津港和上海港“出海”。为进一步优化外贸发展环境,此前,天津海事局与河北省商务厅、河北海事局就共同服务河北省新能源汽车海运出口事宜达成合作,实施“四个优先”便利举措,打造新能源汽车出口海事监管服务示范区。

据了解,津冀海事部门合作一年多以来,积极联动属地政府、海关、行业协会和港口集团等单位,构建了新能源汽车出海监管服务平台,实现执法信息共享、过程互助、结果互认。去年,北疆海事局为6000余辆新能源汽车出口提供了海事监管与服务保障。

“相比于滚装运输,集装箱单次运输量较小,但航线较为丰富,可送达的地区更多。对于新能源汽车,我们原本是24小时内受理审批。但现在,我们收到信息后会马上启动检查,同时联合海关等部门,实现一次检查、一次放行,减少检查流程和时间,实现审批‘零待时’。”北疆海事局危防中心主任贾蕊说。

眼下,随着新能源汽车产业的快速发展,国产新能源汽车出口量屡创新高。

“除了集装箱小批量运输,新能源汽车大多是通过滚装船安全进出,装卸新能源汽车4.6万辆,涉及一汽丰田、小米、特斯拉等品牌。”北疆海事局港北海巡执法大队副队长王涛告诉记者,为了更好地服务新能源汽车“产销运”的最后一环,他们将接收到的气象和码头泊位信息第一时间发送给船舶和码头公司,减少其在锚地的抛锚时间,提高船舶运营效率。

近年来,天津海事局主动加强与航运、港口等单位的联系,提供优先引航、优先作业、优先检查、优先靠离泊等便利服务,为载运新能源汽车船舶的进出港开辟“绿色通道”,提高新能源汽车出口运输效率,更好地推动港产城融合发展。

■本报记者 宁广靖

本版图片除署名外由受访者提供

■本报记者 宁广靖

赋予机器“最强大脑”的AI(人工智能)技术研发成功,风电电气控制系统已实现90%国产化、6000多万元在手订单等待排产……开年拼经济,全员动起来。正月初八,我市不少企业复工复产,忙生产、拓销路,争分夺秒跑好新年“第一棒”。

近日,记者走进企业一线,从新年新景中,感受开年经济所释放出“信心强起来、脚步快起来”的阵阵暖意。

## 忙研发 新品频频落地

天津,这座基因里深藏创新密码的城市,如今正努力向“创新之都”迈进。新年伊始,我市企业研发攻关正酣,凭借硬科技提升硬实力。

“这是我们最新研发的10兆瓦风电双馈变频器,用于陆地风力发电领域,现在已投产。”在天津瑞源电气有限公司的实验室,高级研发工程师陈旭给记者展示了他们最近研发的新品。

从一张图纸到风力发电电气控制系统成品需要多久?

“研发设计——出图纸——做样机——测试验证——量产,至少要1至2年。”据陈旭介绍,测试验证阶段最为耗时,一旦过程中某个环节出现问题,整个测试就要推倒重来。目前,瑞源电气有300多名研发人员,一台电气控制柜的落地通常需要30多人的研发团队才能完成。

陈旭带领记者来到生产车间,研发亮点在这里集中体现。“主控柜相当于风机的大脑,通过采集15秒至1分钟的风向、风力等

信息,生成相应的操作指令,传递给变频器,变频器据此调整叶片角度。”他打开一台主控柜给记者讲解道,“这里面的接触器和元器件以前大多依赖国外进口,现在,90%已实现国产化。虽然眼下使用的主控制器还是国外产品,不过很快就会被国产替代,我们自主研发的主控制器现在正在新疆进行测试验证。”

据介绍,瑞源电气年产4000多套电控系统,产品已覆盖全国20多个省市,应用在300多个风电场。

不只是瑞源电气,在天津,越来越多的企业在自主研发上下功夫,打造自己的创新产品,奔向高质量发展新路。

“这是我们不久前自主研发的‘模型训练数据处理’技术。”在菲特(天津)检测技术有限公司,技术部负责人向记者介绍,“这项技术可以赋予机器‘最强大脑’,让机器能够自主学习、思考和决策,以便能更准确识别、检测出生产线上的缺陷。”

自2017年转型做AI以来,菲特在汽车、

## 忙扩建 奋力冲刺“开门红”

在一些企业升级生产线的同时,也有不少企业抢抓机遇,拓展新市场,努力在新的一年里走出一条产业优、质量高、效益好的发展路径。

最近,和能人居科技集团股份有限公司副总裁刘云忙着手进行新业务板块的渠道建设。此前,整栋楼装配式装修的“工程单”占公司总业务量的95%以上,去年,这部分市场萎缩,订单减少了一半。自去年8月起,他开始尝试向居民旧房改造领域转型。

物业公司、养老机构、品牌家装公司……刘云龙的笔记本里密密麻麻地记录着与这些潜在合作伙伴的洽谈情况。“我们计划正月十五之后推出C端(个人终端用户)业务,预计在河西区开一个适老化厨卫的展厅。”他告诉记者,对比传统装修,装配式装修可以节省不少时间成本。比如3天就可以完成厨房装修,涉及上下水的厕所装修也只需要4天。

从整栋楼整装到一户一装,生产节奏需要如何调整?

“以前做‘工程单’,一天同款式、大批量生产3万平方米板材。C端客户则需要定制化服务,我们的生产线经过调整,目前可以实现单日500套厨卫产品的柔性生产。”刘云龙说。

除了更新生产线、开拓新市场,新年伊始,不少企业还铆足了劲儿扩建厂房。



宁广靖 摄

开年即“开跑”。眼下,“盘点过去一年收获,规划新一年的生产经营”是企业的主要课题。

迭代生产线是天津市百利电气配套有限公司的新年“第一课”。在该公司生产车间,数条新生产线正在搭建中。作为成立20多年的老牌电器类零部件生产企业,百利配套积累了不少海外客户,其出口业务占公司总业务量的80%多,去年,海外订单增长近20%,净利润连续三年实现两位数增长。

眼下,百利配套正在尝试拓展新的市场领域——进军机械零部件和非标设备定制市场。从小小的电器类零部件到动辄数吨的机械“大块头”,生产线需要迭代更新。“车间原来有60多台老的机加工设备,现在已经将10多台换成数控设备。我们计划今年再更新四五台,同时匹配工业机器人协助生产。”公司董事长孙涛说。

两地膜产业发展再提速  
津开科研花  
冀结产业果

日前,天津工业大学沧州研究院先进膜材料及应用科技成果转化中试示范平台获批,吸引了京津优质企业落地。沧州工苑新型膜材料有限公司(以下简称沧州工苑)就是其中之一。

在沧州工苑的生产车间里,公司创始人、天津工业大学教授李振环正在指导学生检验低膜阻低渗聚苯砜醚纤维隔膜的制备效果。

李振环告诉记者,这款产品由其团队研发。之前,国内企业都倾向使用进口的复合隔膜。如今,其团队开发出的这款产品更适应国内产线,已成功替代进口品牌。目前,公司产品生产线年产能达20万平方米,占据了国内同类产品30%以上的市场份额。



车间工人正在对中空纤维柱式膜组件进行整理。

■本报记者 姜宝成 摄

在与该公司相隔不远的海派特膜科技(河北)有限公司生产车间内,工人正在对中空纤维柱式膜组件进行灌胶封装。

这些中空纤维柱式膜组件被广泛应用到海水淡化膜装备中,是天津工业大学教授王亮及其团队的科研成果。

据了解,上述2家公司均由天津工业

大学沧州研究院孵化。该院于2022年6月成立,作为三地之间的纽带,已探索出了一条助力京津冀协同发展的实践路径。截至目前,天津工业大学沧州研究院已孵化企业13家,其中,2家为规上企业;承担或参与省部级以上科研项目27项、市级科研项目26项。

■本报记者 郝一萍

## 忙“出海” 车间马力开足

正月初八,天津市通洁高压泵制造有限公司复工。记者走进该公司,场地内一台重达4吨左右的“大块头”设备映入眼帘。“这台设备即将发往上海港。”据该公司国际市场开发部经理孟雯介绍,这是该公司的主营产品——高压清洗设备,应用于多个领域,其中船舶行业应用占比约50%。

船舶底部由于长时间浸泡在海里,会滋生水锈或附着藤壶,加重船体重量,导致耗油量增加。对船舶公司来说,定期清洗附着物能减少能耗,节约成本。以往使用喷砂进行船舶清理作业,尘土飞扬,对环境造成不小的影响。高压清洗设备的介质是水,减少了环境污染,深受国内外客户的欢迎。

“走,我带你到车间看看。”在孟雯的带领下,记者来到生产车间,装配工位的师傅们正在忙碌地作业。“现在装配的都是国外的订单,这几天就要交付了。”孟雯表示,去年,公司收获了不少国外新客户,这些新客户合同额占到所有出口产值的一半左右。目前,该公司的产品已出口到俄罗斯、新加坡、泰国、意大利、西班牙等十多个国家。

是什么让这些国外企业不远千里抛来“橄榄枝”?孟雯指着一台成品设备说,答案就藏在这里。

孟雯的日常工作是对接国外客户。“他们关注的因素有很多,但最在意的还是性价比。”她告诉记者,眼前的这台设备使用了间隙密封技术,这是该公司自主研发的核心技术,可以提高产品的使用寿命,为客户节省不少的维护成本。“为保障市场供应及出口订单,目前车间处于满负荷生产状态,奋力冲刺2025年首季‘开门红’。”她说。

在企业复工首日,“复盘”是很多企业开年“第一会”上的关键词。

“过去的一年,企业业绩如何?”奥瑞(天津)工业集团股份有限公司副总经理陈果翻开业绩报表回答记者:“去年,算上公司旗下3家全资子公司,公司总销售额达6.1亿元,其中出口占比约15%。”

从成立之初的出口份额不到10%,到现在的15%，“出海”是这家公司产品从“走出去”到“走上去”的关键。去年,该公司出口了70多台脱水筛筛选设备到澳大利亚、美国、俄罗斯、越南、哈萨克斯坦等国家,与力拓、必和必拓、淡水河谷等国外知名企业达成合作。

“目前在手订单还有6000多万元没有排产。”在生产车间,陈果一边带领记者参观,一边讲解道,“现在正在生产的是即将发往澳大利亚力拓铁矿现场的振动筛。”据她介绍,振动筛是该公司的主营产品,发货量占总业务量的70%，“我们基本每个星期都有海外订单,有的是设备订单,有的是零部件订单,一般每个月都有3个集装箱的发货量。近几年,公司的海外订单稳步增长。新的一年,我们计划多参加一些海外展会,拓展更广阔的海外市场”。

40万吨粮食筒仓项目  
首座钢板筒仓安装完成

本报讯(记者 张兆瑞)近日,天津临港投资控股集团有限公司投资的40万吨粮食筒仓项目首座钢板筒仓安装完成。

据了解,该项目位于天津港保税区临港区域,总投资10亿元,建设内容包括40座1万吨级筒仓及廊道辅助建筑等设施。首批20座筒仓将于今年上半年完工并投入使用。

该项目将助力我市构建“枢纽+通道+网络”的现代粮食物流体系,为服务京津冀粮食产业链供应链安全、促进粮食产业高质量发展提供有力支撑。