



十项行动见行见效

乡村振兴全面推进行动

# 四季全时 瓜果飘香

## 蓟州区马伸桥镇以果为“媒”书写乡村振兴新篇章

■ 本报记者 徐杨 通讯员 么伟鹏

近年来,蓟州区认真贯彻落实乡村振兴战略,扎实推进农业供给侧结构性改革,以科技为支撑,以生态农业为发展方向,坚持绿色兴农、品牌强农、农旅融合,全区农业现代化进程不断加快,农业综合生产能力迈上新台阶,农村居民人均可支配收入显著增高,书写了农业强、农村美、农民富的乡村振兴新篇章。

初冬时节,蓟州区马伸桥镇到处弥漫着水果的芳香。“从1月到12月,我们镇月月都有水果成熟上市,可以说是四季全时、瓜果飘香。”马伸桥镇工作人员温馨介绍。

位于蓟州区东部的马伸桥镇距城区约20公里,北部为燕山余脉,中部为平原耕地,南部紧邻我市重要的饮用水水源地——于桥水库,生态资源丰富,盛产蓝莓、草莓、中华寿桃、苹果等多种水果。据了解,该镇现有水果种植面积6179.3亩,年产水果超5425.4吨,年综合产值近18495.9万元。

### 科技赋能 让草莓抢先“上市”

随着冬季来临,又到了一年草莓尝鲜时。位于马伸桥镇肖辛庄村的天津泰农业科技有限公司积极探索市场需求引进新技术,大部分暖棚草莓刚刚进入坐果期阶段,该公司的草莓已抢鲜上市填补市场空当期。

走进园区,众多游客正拎着篮子,与家人一起穿梭在园里采摘。“这里的草莓个头真大,味道特别甜,而且这么早就能吃上,太好了!”通过抖音直播被吸引到这采摘的游客王宇彤女士开心地说。

按理说,草莓应该在12月中旬成熟上市,为什么这里的草莓可以提前一个月呢?这一切都归功于该公司负责人赵海秋,她现在是蓟州区有名的“草莓西施”。

赵海秋今年刚29岁,2022年因得知家中草莓大棚连续亏本,她毅然辞去了银行的稳定工作,返乡投身草莓种植事业。

起初她对种植一窍不通,但凭借自身的拼劲儿,在实践中不断摸索,逐步掌握了草莓种植技术。而且,她毅然到丹东学习先进种植经验,引进冷冻苗,使自家草莓能够提前一个月上市,填补了市场空当期。每斤草莓可以多卖20元,单棚收入提高了约17%。

“我们采用了冷冻苗种植技术,主要是为了促进花芽分化,拉开昼夜温差,让所有的营养聚集在根系。冷冻苗种植技术还有一个好处,就是在冷冻的过程当中,草莓苗里所有的细菌都已经被冻死了,种植到大棚里之后长得健康,基本上不使用农药,纯绿色种植。”正在大棚里蔬果的赵海秋说。

她还充分发挥自己计算机专业优势,更新大棚设施设备,园区智能控温、自动放风、水肥一体化等设备覆盖达到了100%。

“现在我们可以随时随地通过智能手机等终端对大棚进行监测控制,不仅用工成本下降了,管理效率也显著提高了。”赵海秋高兴地一边介绍一边演示。

草莓种得好,还要卖得好。

头脑灵活的赵海秋除了将草莓运到市场上卖,还把手机变成“新农具”,通过社交网络、短视频、直播等方式进行线上宣传、销售,与顾客“点对点”对接服务,让草莓鲜果实现“早上在田里,晚上到餐桌”。

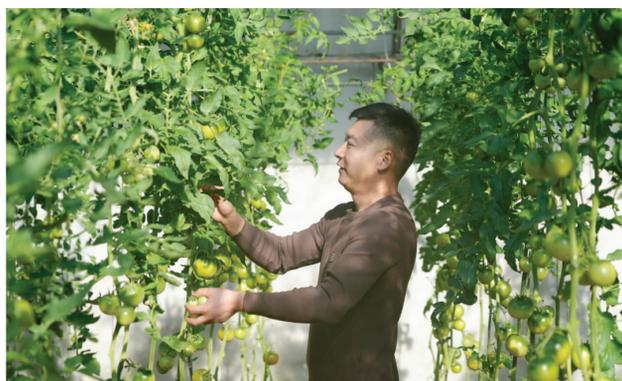
随着“草莓西施”的名字越叫越响,大量客



赵海秋正在自家草莓大棚录制短视频。



马国争展示自己研究培育的“基质苗”。



安国龙在西红柿大棚查看西红柿结果情况。



刘树成和妻子采摘自家果园的猕猴桃。

本文照片由受访单位提供

人慕名而来,客流量翻了一番,果品品质得到了市场的一致认可,农场观光采摘、农耕体验等活动也开展得有声有色。

在她的努力钻研下,不仅成功让自家草莓大棚扭亏为盈,还带动了周边20余名村民实现家门口就业,走出了一条联农带农的致富路。

现如今,她正在准备注册商标,做生态有机认证,把草莓卖到更多地方。

无独有偶,同镇太平庄村李红霞家庭农场的草莓也提前上市了。

与赵海秋不同的是,李红霞的丈夫马国争是通过自己研究“基质苗”技术,缩短种苗培育周期的方式实现提前上市。

使用基质土培育草莓苗,不仅可以缩短培育周期,还可以有效减少秧苗运输过程中的损伤率,从而降低种植成本,而且具有口感好、抗病性强等特点。

马国争说:“因为提前上市,价格会比普通草莓上浮3成左右,一个草莓棚的产量大约有8000斤,现在已经供不应求了,销售情况十分喜人。”

现在,马国争的目标更加清晰——要在种

植理念上加以创新,继续坚持绿色种植,对农作物进行精细化培植管理,保证食品安全。

小草莓种出大“钱”景,这只是马伸桥镇发展特色种植产业,不断丰富群众“果盘子”的一个生动示例,目前该镇正在热销的水果琳琅满目。

### 创新探索 让西红柿变成“致富果”

找回“老味道”、开发新风味,是当前西红柿市场竞相追逐的新赛道。

走进蓟州区国龙家庭农场的智能联动温室大棚,映入眼帘的是一幅生机勃勃的立体画卷,一株株1米多高的藤蔓上挂满了红绿相间的“致富果”,令人垂涎欲滴。

棚室的主人是来自马伸桥镇高桥村的安国龙。苗期养好根、花期加营养、坐果期控肥、全程控温湿……谈起西红柿种植管理,安国龙说得头头是道。

但谁能想到,5年前这个小伙子对西红柿种植还一窍不通。

“原先,我初中毕业后打工多年,然后在蓟

州城区又做了9年二手车生意。”聊起门外汉为啥想起种西红柿,安国龙说:“近年来村里的发展越来越好,农业基础设施也很完善,镇政府还出台了不小惠农政策,返乡创业正当时。”

说干就干!2019年初夏,他从镇里承包流转两个大棚种植西红柿。

当年,两棚西红柿迎来丰收。“一年两季,收了近3万斤,挣了7万多元。”安国龙说。

虽然尝到了种植大棚西红柿的“甜头”,但他并没有满足现状。

当时盛行的西红柿品种是普罗旺斯,附近几个村的村民都在种,他意识到要想提高市场竞争力,必须创新探索研究种植新品种。

这些年,他通过拜师学艺、多次赴全国各地引进优质的品种,学习先进的种植管理技术,从合理把控温度、湿度,到科学浇水、施肥,再到防治病虫害、掐枝疏花提高产量,每一个环节都学得格外仔细。

可以说前几年是实验年,他在大棚里种植多个品种,反复比较哪个品种的生长周期短、口感好、产量高、价格高。

通过实验,现在所种植的“皇后、黄天霸、阿里郎”等6个高端品种西红柿,口感、市场销售、产量

等方面都超出了预期,棚室也由2个扩大发展到7个。

安国龙说:“现在棚里的西红柿因为口感好、汁多沙甜,小时候‘老底子’的鲜味,再通过微信群、朋友圈、快手、抖音等推广销售,特别受欢迎。今年10月,第一茬西红柿刚上市,已经被客户预订了不少。前几天天气低温,陆陆续续来大棚采摘的村民也不少。”

在不耽误大棚种植、照顾家庭的基础上,安国龙和妻子实现了“夫妻双双把家还,增收致富一条心”的好日子。

据悉,安国龙的大棚一年能种植两茬西红柿,总计3.2万棵,可年产西红柿10万余斤,年收入30万元左右。让大棚一年“不得闲”,不但实现了大棚四季皆可“生金”,也变“春秋秋收”为“四季丰收”。

广阔天地大有作为。如今,越来越多具有现代经营理念的“新农人”胸怀振兴梦想,选择扎根广袤乡村“沃土”,用他们的智力、活力、创造力探索生态农业、高效农业等新业态,描绘着乡村振兴的美好蓝图。

像安国龙这样的“新农人”在马伸桥镇还有很多,他们用汗水和智慧收获甜蜜与幸福推动着乡村振兴之路越走越宽。

### 坚守初心 让退役军人变成“新农人”

马伸桥镇大峪村的刘树成是一名退伍老兵,在部队时就是大家公认的好班长,他始终践行着一句话:“人得干事,不仅要干事,还要把事干好。”

也正是因为这种坚毅自信的精神,让他种植猕猴桃获得大丰收。从萌生想法,到了解市场、挑选果地,最后到投入运营,他花了20多年的时间。

他积极报名参加各种种植技术培训班,还多次前往我市及河北等地学习、钻研,自己不断突破技术瓶颈,慢慢探索出了适合本土的种植方法,淘汰老品种,培育新品种。目前通过嫁接等技术,研究出新品种——糖果猕猴桃。

每当谈起他的果园,刘树成有着说不完的话。“我们采用松针土栽培,松针土质地疏松,可以减少虫害,而且松针含有松树中的一部分营养,可以长期为果树提供养分,主打纯绿色健康食品,一颗就能满足一天的营养所需,是真正的维生素C之王。”刘树成说。

当问到种植猕猴桃与市面上的猕猴桃有什么不同时,他说:“糖果猕猴桃区别于其他品种,内芯呈金黄色,口感软糯香甜,吃在嘴里有一种混合果汁的感觉。很多过来采摘的游客说吃出了上世纪80年代的糖果味道,也吃出了童年回忆,这种猕猴桃深受广大消费者的喜爱。”

在这小小的糖果猕猴桃背后,其实还有着令人动容的浪漫故事。

刘树成的妻子患有糖尿病,医生告诉她要注意食物摄入,大部分水果都不能吃,但可以吃猕猴桃,虽然糖分足,但其中含有大量的特定营养成分,这些营养可以帮助降低体内血糖。

由于当时的生活环境很难买到猕猴桃,于是刘树成就萌生了自己种植一片猕猴桃果园的想法,妻子也用实际行动支持着他的“果园梦”,就这样夫妻俩一头扎进了猕猴桃种植中。

2024年他们的果园已接待3400余名游客,一年卖出2万斤左右,北京、天津是重点销售地区。

从退役军人到乡村振兴“新农人”,刘树成不仅将果园打理得井井有条,一步一个脚印走上了致富的道路,还积极带动周边村民就业,在收获时节,每天都会聘请十几位附近村民来进行采收,为村民增加了收入来源。

谈及未来的目标时,刘树成满怀激情地说:“打造蓟州新特产。”

马伸桥镇副镇长张建华说:“马伸桥镇正将农业资源与生态优势转化为发展优势,积极推进特色农产品种植,大力发展设施农业、智慧农业、绿色农业,形成精品四季水果采摘产业格局,打造一大批‘蓝莓村’‘苹果村’‘草莓村’等,做到四季全时、瓜果飘香。同时,也将进一步加大绿色食品有机产品认证力度,深入推进农产品品质提升行动,加强品牌建设,做好上市前农药检测,确保消费者舌尖上的安全。”

### 乡村走读

## 张家窝镇:小蜜蜂住进“智慧家”

■ 本报记者 王音

天冷了,“养蜂人”许继明不再像往年一样,担心着蜂场的小伙伴们如何安稳越冬。屋外冷风萧瑟,小蜜蜂们却已经住进温度、湿度适宜的“智慧家”。近日,随着天津智慧蜂场管理平台上线,古枣窠蜜蜂文化产业园智慧蜂场正式亮相,这是我市首个蜜蜂养殖数字化智慧平台。智慧蜂场利用物联网、北斗定位、移动通信等信息感知技术,实现了对养蜂环境的精准监控、蜜蜂活动的实时反馈以及蜂蜜产量的精准预测。

走进位于西青区张家窝镇的古枣窠蜜蜂文化产业园,一栋栋色彩艳丽的“小房子”整齐摆放在林间草地上,通过天津智慧蜂场管理平台,可辐射全市的智能养蜂数据,为蜜蜂安稳越冬提供保障。

小蜜蜂们的家到底有多智慧?走近看一看,智慧蜂箱必备两大件——传感器和监控,同时还要有蜂箱管理系统、太阳能供电系统、用户终端等软硬件支撑,这样才能将蜂场环境、蜂箱温湿度、蜜蜂出勤数、噪声环境参数等信息实现数字化,并将数据上传到蜂箱管理系统云端,通过云端算法和数据处理,准确反映蜜蜂的生活状态和环境状况。

“参数一旦出现异常就会自动报警,我们可

以快速找到解决方案。蜂农在手机上就能观测蜜蜂的生活环境和状态,随时查看蜂箱内外的各种数据,不仅方便了蜂农,更减少对蜜蜂活动的干扰,提高蜂蜜的产量和品质。”天津市蜜老头养蜂专业合作社负责人许继明说。

张家窝镇加快推动传统农业向都市现代农业转型升级,积极推动张家窝枣花蜂蜜、“采仙女”葡萄、蝴蝶兰等特色产业发展。镇内的正达蜂业创新“蜂农+果农”授粉增产配套模式,成立了天津市蜜老头养蜂专业合作社,联结带动村民300余户。镇政府帮助合作社申请15万元奖补资金用于智慧养蜂研究建设,为企业、合作社的发展壮大保驾护航。

在养蜂产蜜的同时,古枣窠蜜蜂文化产业园积极扩大“甜蜜产业”范围,打造了蜜蜂文化科普体验板块,开展蜜蜂文化传播、体验等劳动实践活动。每到周末节假日或寒暑假,园区内的科普基地都会迎来参加活动的大人孩子。了解蜜蜂的养殖、观看产蜜制蜜的过程,现场品尝新鲜的蜂蜜,再跟着研学老师一起学做滋润的蜂蜜唇膏,丰富的科普内容让游人不虚此行。如今,古枣窠蜜蜂文化产业园已形成集科研、生产、销售、观光、科普、体验等于一体的林下“甜蜜”全产业链,实现了一、二、三产业融合发展,带动村民发展林下养蜂产业,用科技手段拓宽增收渠道,奏响了乡村振兴的“甜蜜曲”。



西青区张家窝镇的古枣窠蜜蜂文化产业园,一栋栋色彩艳丽的“小房子”整齐摆放在林间草地上,通过天津智慧蜂场管理平台,可辐射全市的智能养蜂数据,为蜜蜂安稳越冬提供保障。

照片由受访人提供

《天津日报》联合津云新媒体,带您上山采摘,奔赴田园,一路追寻天津乡村的大美风光与宝藏好物,从产品到风景再到风土人情,全方位展现新农村的新风貌,将山间的美食带到您身边。

### 津云优选

“津云优选”是天津津云新媒体集团推出的一款专业性、实用性线上购物商城,让您足不出户享受“云逛街”的乐趣。

抖音扫描二维码打开橱窗在线购买



沙窝萝卜

皮薄肉厚,翠绿多汁,口感细腻,甜辣可口,水足味如水果。



王口炒货大粒瓜子

日期新鲜,颗粒饱满,价格实惠,物有所值,小时候的味道。