



产业观察 京津冀已累计推广燃料电池车辆约6000辆,建成加氢站70余座,初步形成以能源供应为基础、以示范场景应用和核心技术创新为牵引的氢能产业发展布局。

津报智库

用足天津“金创区”政策利好 探索知识产权证券化新模式

本期观察 陈兵
南开大学竞争法研究中心主任

本报记者 张兆瑞

前不久,我市出台《关于金融支持天津高质量发展的意见》,在鼓励天津市知识产权金融创新、助力科技型企业发展方向的同时,也提出了要更好理解和运用知识产权证券化的方式解决现有知识产权转化率低、转化周期长、缺乏资金等问题。如何利用好知识产权证券化这一创新型金融工具?记者就此采访了南开大学竞争法研究中心主任陈兵教授,他认为,应立足天津自身优势,探索知识产权证券化新模式,塑造我市“金创新动能”。

知识产权证券化是“知识产权+金融”的创新实践,指发起机构将其拥有的知识产权或衍生债券作为基础资产,发行证券化产品,即用知识产权现在或将来的财产收益权以及债权进行证券化融资。投资者能够在不拥有知识产权的情况下,通过购买证券享受知识产权未来产生的收益。其主要价值是,便利知识产权快速变现,有助于初创企业和高新技术企业直接融资;标准透明的证券化过程交易安全性强、成功率高;知识产权作为创新要素参与交易,使技术和数据能够高效流通。

近几年,我国知识产权证券化市场已形成一定规模,基础资产类型日益丰富,发行主体逐渐多元。陈兵认为,我市在推动知识产权证券化方面具有独特优势和巨大潜力。天津作为国家自主创新示范区和国家科技成果转化示范区,高校、科研院所和国家级高新区富集,知识产权证券化基础资产充足;天津自贸试验区、滨海新区等为金融创新提供了政策支持和制度红利;在智能科技、生物医药、新能源新材料等领域,天津具有较强实力,上述领域的知识产权具有较高的证券化价值;依托京津冀协同发展,天津可以借鉴北京等地成熟经验,并辐射带动周边地区,成为区域知识产权证券化的重要枢纽。

为进一步推动我市知识产权证券化发展,陈兵建议,首先,应构建法律评估标准体系,充分利用天津“金创区”政策,整合高校、科研院所、金融机构、法律服务机构等资源,打造知识产权证券化全产业链;其次,利用天津金融创新优势,由政府牵头设立知识产权证券化引导基金,吸引社会资本参与,为知识产权证券化项目提供资金支持和风险分担;再次,结合天津自贸试验区制度创新优势,制定知识产权证券化地方性法规,建立知识产权证券化纠纷解决机制,为市场参与者提供法律保障;最后,充分发挥“津城”和“滨城”双城优势,推动知识产权证券化在两个城市核心区协同发展,形成优势互补、资源共享的创新生态。

信息速递

京津冀动力电池 综合利用产业对接活动举行

近日,2024年京津冀动力电池综合利用产业对接活动在河北省举办。会上,锂离子电池梯次及再生综合利用二期项目、新能源高端导体电源线束项目、报废汽车(含新能源汽车)回收拆解中心项目等16个京津冀项目现场签约,总投资额超31亿元。

据了解,动力电池回收利用不仅可以减少废旧电池环境污染问题,也是实现资源循环利用、推动新能源汽车产业可持续发展的重要一环。近年来,京津冀持续强化动力电池产业协作,加快构建产业链体系,有效提升区域动力电池高效综合利用水平,推动京津冀地区向“绿”而行。 **本报记者 袁诚**

12家企业挂牌“上板” 培育资本市场“种子选手”

日前,港交所上市培育宣讲会暨天津OTC(天津滨海柜台交易市场股份有限公司)滨海基金小镇专场挂牌仪式举行,7家企业挂牌“泰达上市预备板”,5家企业挂牌“专精特新板”。

活动期间,滨海基金小镇联合中国光大证券国际有限公司、毕马威华振会计师事务所、北京市竞天公诚律师事务所举行港交所上市培育宣讲会,通过《港股上市财务关注重点剖析》《香港主板上市介绍》《企业港股上市条件及审核要求》等内容讲解,助力企业高效对接境外资本市场,加快上市融资步伐。

据悉,“泰达上市预备板”由天津经开区与天津OTC共同建设,通过发挥区域内银行、基金、券商等金融机构优势,建立全周期科技创新型企业梯度孵化培育体系和“一企业一专员”的服务对接机制,对纳入“泰达上市预备板”的“种子企业”,在授信额度、期限和利率等方面提供支持,推动更多企业登陆资本市场。 **本报记者 袁诚**

市知识产权保护中心获维权案例模拟演示“最佳展示奖”

近日,由国家知识产权局主办的第四届全国知识产权快速维权案例模拟演示活动获奖结果出炉。天津市知识产权保护中心根据真实案例编演的《“赋能”老字号》,知产助远航》情景剧成功入选全国前10名并荣获“最佳展示奖”。

《“赋能”老字号》,知产助远航》以天津老字号和驰名商标保护为主题,将市知识产权保护中心开展的知识产权维权工作以情景剧的形式真实还原案例全貌和执法流程,演绎了知识产权部门精准问需和了解企业发展难题,为其提供创新性和可行性解决方案的故事。

大赛评审专家认为该案例具有很强的典型性和警示性,既能警示普通公众提升知识产权保护意识,又提醒创新主体要重视海内外市场知识产权的全面布局。演员们的生动演绎有助于公众更轻松地学习法律知识,了解维权途径,提升宣传教育效果。 **本报记者 袁诚**

合力吹“氢风” 三地“新”意浓

本报记者 宁广靖 袁诚

10余辆来自天津氢鸿新能科技有限公司(以下简称氢鸿新能)的氢能重卡在河北省黄骅港码头繁忙地穿梭作业;荣程集团携手北京天海、吉利远程着手研发200千瓦氢燃料电池重卡;在天津市氢能示范产业园内,企业的左右邻成为产业链的上下游……

作为京津冀产业协同“六链五群”之一,氢能产业发展对于区域能源转型、产业结构升级具有重要意义。近年来,三地加快建设京津冀燃料电池汽车示范城市群,重点发展氢能装备、燃料电池装备两条产业链,依托北京大兴国际氢能示范区、天津市氢能示范产业园、河北张家口氢能产业创新园等载体,合力打造氢能产业生态圈。数据显示,截至今年9月末,三地累计推广燃料电池车辆约6000辆,建成加氢站70余座,初步形成以能源供应为基础、以示范场景应用和核心技术创新为牵引的氢能产业发展布局。

优势企业携手强链延链 解锁更多跨区域场景应用

11月5日,早晨7时,河北省黄骅港。

氢鸿新能持有的6辆氢能重卡载着利和知信新材料技术有限公司生产的近200吨新材料缓缓驶入港区。停靠卸货后,工人们随即驱车返回该公司所在地河北省沧州市渤海新区新材料园区,开始新一轮送货。

在河北省黄骅港,人们经常可以看到氢能重卡的忙碌身影。据氢鸿新能董事长韩玉会介绍,目前公司有10余辆氢能重卡“常驻”黄骅港,主要承运糖、煤炭、砂石料、化肥、粮食等货物,平均每周运货量超7000吨。

“最近,我们刚忙完一艘载货7万吨的船舶货物集疏运工作。”韩玉会告诉记者,近年来,氢鸿新能在京津冀地区与30余家客户达成物流业务合作,运营了120辆氢能重卡,平均每天的货物运输量超过3000吨。

业内人士表示,近年来,京津冀区域货运需求旺盛,年货需求总量约占全国的

14%。眼下,三地正在共同挖掘燃料电池汽车跨区域场景,打造氢能廊道,协同开展燃料电池汽车推广应用。

不久前,荣程集团宣布携手北京天海、吉利远程两家企业共同研发200千瓦氢燃料电池重卡。“北京天海负责核心设备零部件的制造,吉利远程负责驱动系统研发和整车生产,我们负责总体设计和组装,预计今年年底能够完成研发工作,明年年初争取应用在氢能重卡上。这款重卡的氢燃料电池系统续航里程更长,燃氢成本更低,单位里程耗氢量可节约15%左右。”据荣程集团党委副书记柴树满介绍,截至目前,该公司在津累计推广氢能车辆650辆,累计加氢近1800吨,货物运输量达2000万吨,行驶里程超2100万公里,实现二氧化碳减排17000吨。

近些年,京津冀共同建立氢能产业链协同推进机制,联合完成氢能与燃料电池产业链图谱绘制和梳理分析工作,形成推动强链延链工作的“底数图”和“导航图”。去年,三地氢能产业链重点企业达122家,涌现出北汽福田、亿华通、中船派瑞、天津大陆、安瑞科、新氢动力等一批领军企业,在共同推进重大示范项目建设中形成了良好的产业与应用协同基础。

园区建设“提速加码” 上下游合力打造生态圈

在三地企业合作按下“快进键”的同时,我市各类氢能产业园也在积极搭建交流合作平台,磁吸更多产业链企业,厚植生态沃土。

日前,由天津渤天化工有限责任公司、中兴科工(天津)智慧城市运营服务有限公司、陕汽集团旗下质子汽车科技有限公司合作建设的渤天应急氢能装备产业园正式签约落户滨海新区,总投资额6.28亿元。该产业园由天津经济技术开发区和滨海新区上街道共同推动落地,将重点建设氢能重卡生产线。项目建成后,每年将生产2000辆氢能重卡。

“我们最近将成立合资公司加快推进项目,预计明年上半年开工建设,现已对接部分氢能装备企业。”上街道相关负责人告诉记者,园区将以质子汽车氢能重卡制造为主链,带动产业链上下游集聚、融合发展。



氢能叉车在装卸货物。图片由受访者提供

除了产业园“新星”入局,我市重点打造的天津市氢能示范产业园也在加速发展。新氢动力、氢璞创能、杭又集团、国鸿氢能等一批国内氢燃料电池产业链优质企业集聚于此,彼此既是邻居,也是上下游。

以氢鸿新能运营的一辆叉车为例,其主要机身来自杭又集团,发动机来自新氢动力,氢燃料电池的“心脏”——电堆来自氢璞创能……这些企业在天津市氢能示范产业园内均有布局。

“我们正在对接博世氢动力、庆铃汽车、北京天海等项目,进一步延伸、优化氢能产业链。”天津市氢能示范产业园相关负责人表示,目前,天津以渤化集团、法液空为代表的重点企业的工业副产氢资源丰富,每年可利用的副产氢达3万余吨,为产业发展备足“底气”;以天津港为代表的重点物流场景也为氢燃料电池车辆的规模化应用创造了良好条件。

据市工业与信息化局相关负责人介绍,天津在工业副产氢提纯、电解槽制氢装备、氢燃料电池系统、场景应用等方面具有一定优势,聚集了渤化集团、天津石化、大陆制氢、华电科工等重点企业;在氢能基础设施建设领域,已建成投运14座商用、自用加氢站;在燃料电池及制氢装备制造领域,国鸿氢能、荣程氢扬动力等多家企业落地,不断“链”起良好产业生态。

专家观点

加快场景示范应用 构建互利共赢产业格局

——专访中关村氢能与燃料电池技术创新产业联盟秘书长卢琛钰

作为清洁、高效、可再生的能源载体,氢能不仅可以用于交通运输领域,还在冶金、化工、储能、电力等领域具备巨大的发展空间和市场潜力。眼下,我国已形成京津冀、长三角、珠三角等多个氢能产业集群。去年5月,京津冀三地经信(工信)部门共同签订《京津冀重点产业链协同机制方案》,深入推动“六链五群”区域协作,氢能被列为三地协同布局的六条重点产业链之一。

在中关村氢能与燃料电池技术创新产业联盟秘书长卢琛钰看来,京津冀三地氢能全产业链基本贯通,产业基础各具优势。北京科技创新方面具有领先优势;天津在燃料电池汽车标准与检测、水电解制氢等方面具备优势;河北省具备规模化绿氢供应潜力,拥有丰富的氢能应用场景。在三地资源禀赋充分互补、产业优势主体集聚、应用场景高度契合的背景下,氢能产业跨区域、集群化的协同发展势在必行。

“过去5年,北京氢能龙头企业在京津冀区域相关原材料、装备等采购金额增加了10%左右。亿华通、中集、华电、未势等重点企业已在京津冀范围多地布局,有效带动了区域产业协同与供应链配套。”卢琛钰表示,尽管三地氢能产业发展步伐加快,但总体上看,这个行业尚处在发展初期阶段,在政策、应用场景、基础设施等方面仍面临挑战。目前,京津冀氢能示范应用主要集中在重卡、物流、公交等交通运输领域,应用场景比较单一,推广成本较高。三地加氢站等基础设施需要进一步完善,以满足日益增长的氢燃料电池汽车发展需求。

他建议,三地要创新政策机制,推动京津冀氢能政策实现“同事同标”,积极推进先进技术装备开展场景示范应用;明确三地氢能产业定位、分工并推动区域全产业链布局,打通中间环节,合力构建优势互补、错位发展、互利共赢的产业格局。



近日,天津力神电池股份有限公司新建力神聚元五期乙基地——大聚合物电池全自动充智能制造生产线,正式落成投产,建筑面积近4.6万平方米。新产线采用了行业前沿自动化生产设备和先进制造工艺,大幅提高了生产效率,较传统产线人力资源效率提升45%,实现高端产品需求的工艺全覆盖。同时,新产线通过精密的在线质量检测系统,准确收集电池生产的各项数据,及时进行质量预警,确保电池具有高度的一致性,年产能可达6000万只,可带动力神年产值提升10亿余元。

本报记者 刘欣 通讯员 李小娜 摄



区域热点

“方寸地”带出“增收园”

“京津冀蔬菜科技小院”助力乡村农业转型

本报记者 宁广靖

甄营村,武清区黄花店镇一个再普通不过的村庄,最近却在邻村村民眼中有点“另类”——村北口,一帮工人在那儿几300多亩的空地上搭架子、建大棚,短短2个月,82个蔬菜大棚就立起来了。不光这些,村里好几个在外求学的大学生带着农业技术和渠道资源回来了,就连附近的外村人也纷沓而来,村口那条常年见不到几辆车的小马路竟然时不时地堵车了。

何来如此转变?

“不久前,‘京津冀蔬菜科技小院’在咱村揭牌了。”甄营村村书记杨志明指着远处一大片建好的蔬菜大棚说,这340亩“方寸地”能引来人才和资源,把村里1700亩的庄稼地变成“增收园”。

“京津冀蔬菜科技小院”主要做什么?

杨志明将这几个字写在纸上,圈出“京津冀”和“科技”两个关键词,“小院就围绕这两词做文章。”在他的比比画画中,“科技小院打头阵,产业升级‘三步走’”的农业转型图景展开……

小院打头阵 升级“三步走”

位于“京津黄金走廊”的武清区黄花店镇甄营村是京津冀市民重要的“菜篮子”。全村900多户家庭,一半以上种植芹菜、西红柿等蔬菜。去年,村里芹菜和西红柿产量共2000多万斤,其中,70%销往北京和河北省。

在销售中,村民发现,北京市场对更适合生吃的口感西红柿需求量大,价格也高。去年3月,村里成立天津甄营强村富民农业科技有限公司,从1000多亩的老品种西红柿种植区里划出300多亩地,组织村民种植口感

西红柿。

“口感西红柿批发价比老品种西红柿一斤贵2毛钱,咱一亩地能多挣3000多元。”和其他村民一样,种了30年西红柿的高雅梅从新品种中尝到了甜头,这也让杨志明开始琢磨,如何能多种些附加值高的作物,由此带动产业的转型升级。

但种植新品种并不容易,水土不合怎么办?新作物不符合市场预期怎么办?农民赔钱怎么办?这一系列问题,在“京津冀蔬菜科技小院”里找到了答案。

试种新品种、使用高效装备、升级增产提质新技术……甄营村农业升级之路就藏在小院的“科技”属性里。

“产业升级分三步走,从实验棚到试种区再到全村推广,科技小院为产业转型打头阵。”据杨志明介绍,科技小院占地340亩,其中种植区约165亩,共建82个大棚,其中3个大棚为实验棚,农业院校和科研机构在这里培育新品种的种子。剩下的200亩是试种区,由30多名懂技术、有渠道的农业行家里手承包管理,每人分给2个大棚,种植实验棚出产或自己相中的新品种,测试水土是否合适以及成品上市后的市场反应,好种好、有市场的新品种物随即推广到全村种植。

眼下,科技小院里的20多个大棚已经种

上了新品种的西红柿、黄瓜、西芹等蔬菜。“现在地里的西红柿是头一茬,明年4月种第二茬,这两茬如果种得不错,就推广到全村种植。”杨志明告诉记者,科技小院试种区承包户每年一签,每亩地年收入达5万元就能续签承包合同。

盘活了产业 鼓起了腰包

“京津冀蔬菜科技小院”既为甄营村种植产业找到了发展新路,也能鼓起村民的钱包了。

据了解,承包小院试种区蔬菜大棚的这30多名村民中,有些是种菜能手,有些则是村里懂技术、有渠道的年轻人。

29岁的张耘浦是杨志明“请”回来的大学生,本地人。他自称是津冀双城新农人,近3年来,每年6月至9月在河北省张家口市张北县与当地村民合作种植西红柿,10月至转年6月“转战”到天津。

他在张北县和甄营村与种植户合作经营了300多亩地,年产量约200万斤口感西红柿,主要销往天津、北京、潍坊、青岛、临沂、上海等地,合作的经销商达数十个,仅张北县种植基地一天的发货量就近4万斤。

“怎么想到回村发展?”“有奔头、有‘钱’途。”张耘浦掰着手指数给记者算起这一份工作、三份收益的

“小账本”。

第一,承包2个蔬菜大棚的净利润,七成归自己,三成归村里。以2个棚4亩地32万元的净利润计算,承包户每年能有20多万元收入;第二,开启直播卖菜后,这些“化身”主播的大棚承包户可以拿到销售额10%的提成,他们不仅能卖自己在科技小院种植的蔬菜,还可以帮村里其他种植户卖菜,市场潜力巨大;第三,这些年轻承包户的父辈大多是种植经验丰富的菜农,他们帮忙打理菜园,能节省不少小院运营的人工成本。

天津市农业发展服务中心副主任郭云峰说,起初发展科技小院也遇到了争论:“2个大棚建设成本近60万元,村里只收三成利润,好几几年才能回本,值吗?”

但他坚信发展不能只看眼前账,要往长远看产业账、社会账。这数百亩的科技小院可带动产业发展,鼓起村民腰包,进一步激发乡村振兴活力,未来,其带来的经济效益可能是眼下这个“小账本”的好几倍。

“科技小院吸引培育了一批卓越的农业科技人才,他们开展基础和应用研究,创新关键技术,能盘活村里产业资源和人力资源,强村富民,长远看,这块小小的‘试验田’推进了农业的转型升级。现在,就连外村人也纷纷过来寻求合作商机。”他说。