

衣食住行向来是老百姓关心的大事。

今年4月,商务部等7部门联合印发《汽车以旧换新补贴实施细则》,对报废符合要求的燃油乘用车及新能源乘用车并购买新车的消费者,最高补贴1万元。随后,我市发布《天津市推动汽车家电等消费品以旧换新实施方案》,在开展汽车以旧换新的基础上,对二手车交易、报废车拆解等提出了新的要求。汽车以旧换新活动推出后,置换新车能省多少钱?如今,两项政策落地已有2个多月,效果如何?对此,记者进行了多方采访。

# 车市“新政”利好几何 算算以旧换新这笔账

本报记者 郝一萍

## 政策“组合拳”发力 购置新车价格总额破6亿元

汽车以旧换新主要分为两类,一类是报废更新,另一类是置换更新。

报废更新方面,补贴以“国补”为主。根据《汽车以旧换新补贴实施细则》,自印发之日起至2024年12月31日期间,个人消费者报废国三及以下排放标准燃油乘用车或2018年4月30日前注册登记的新能源乘用车,并购买符合条件的新车,享受一次性定额补贴。对报废上述两类旧车并购买新能源乘用车的,补贴1万元;对报废国三及以下排放标准燃油乘用车并购买2.0升及以下排量燃油乘用车的,补贴7000元。

记者从市商务局了解到,截至7月15日,我市已收到汽车以旧换新补贴申请6633份,已受理4607份,共审核通过3800余份。消费者购置新车价格总额约6.04亿元。

置换更新方面,今年以来,我市推出了以旧换新消费券、新车消费补贴等多种补贴形式。

今年1月和3月,我市成功举办了“津乐购”消费券购车补贴活动,单车最高补贴5000元,补贴总额合计达6000万元,全市500余家汽车4S店(汽车销售服务店)参与了活动。

除此之外,我市多地推出了区域汽车消费补贴活动,其中天津经开区发放以旧换新和新增购车两种消费券,金额为1500元至7000元,进一步促进了汽车以旧换新,持续活跃区域消费市场。

记者从天津经开区了解到,今年上半年,该区共发放了3轮消费券,累计发放1000多万元,其中,发放汽车以旧换新专

属消费券300万元,拉动消费1.27亿元。

天津经开区相关负责人表示:“下一步,经开区将在前期基础上,继续开展各类消费券发放活动,重点支持消费品以旧换新,鼓励市民到经开区消费。”

## 厂家加码 价格越贵补贴越高

“这个活动对我们来说太重要了!”谈及眼前的汽车以旧换新活动,位于天津空港国际汽车园的广汽传祺天津广店负责人郭金樑颇为感慨。要知道,今年前4个月,该店的月销量为60辆至80辆,补贴政策出台后,5月、6月的销量均超100辆。

除了“国补”之外,厂家也推出了置换补贴。如果车主自有车辆尚未达到报废标准,可以将车出售后再买店内新车。郭金樑表示,该店正在销售的12款车型,按照不同售价,置换补贴大多在4000元至2万元不等,“价格越贵的车,补贴越高。”

据郭金樑介绍,店内一款售价26万元左右的车,如果申请店内促销,厂家置换补贴等优惠,可以节省4.5万元,相当于打八折。

捷通一汽-大众4S店负责人姬文君告诉记者,该店内每款车型均有厂家提供的置换补贴。比如,一汽-大众ID.家族置换补贴从2000元到1万元不等;揽境、揽巡售价24.29万元起,置换补贴1.2万元,是该店置换补贴最高的车型。“对于老客户,也就是用原有一汽-大众品牌车辆置换的,我们还可以为车主额外申请2000元的补贴。叠加店内优惠活动和置换补贴,总体算下来,最高可省2.4万元。”姬文君说。

今年2月底开业的奇瑞iCAR(奇瑞旗下新能源品牌)天津空港众辉店也搭上了以旧换新的“顺风车”。“以旧换新

补贴落地后,销量和客流量都有了明显提升。”该店负责人李斌告诉记者,目前店内正在销售的车型是iCAR03,该车售价10.98万元起,厂家推出了5000元的置换补贴,结合“国补”和店内优惠等活动,置换该款车型总共可节省2万元左右。奇瑞iCAR于去年成立,该店是其首批经销商。“从开业至今4个月左右的时间,我们店共销售约70辆车,其中,以旧换新的约占三成。”李斌说。

此外,吉利、蔚来、广汽埃安、比亚迪、一汽丰田等众多品牌也都有相关补贴政策。广汽埃安推出了以旧换新补贴,根据不同车型,补贴在2000元至10000元不等;吉利推出置换补贴,叠加“国补”,最高可省3.9万元;蔚来推出的置换活动,最高可享3万元的选购车补贴……

## 银行给予金融补贴 部分可达4500元

除了政策补贴、厂家促销之外,车贷政策调整的“劲风”也进一步吹动了汽车消费的“一池春水”。

今年4月,中国人民银行、金融监管总局联合印发了《关于调整汽车贷款有关政策的通知》(以下简称《通知》),优化汽车贷款最高发放比例,加大汽车以旧换新场景金融支持。根据《通知》,自用传统动力汽车、自用新能源汽车贷款最高发放比例,从原先的80%、85%调整为由金融机构自主确定。

记者了解到,通过银行贷款购车主要有信用卡分期付款和银行贷款两种方式。许多银行会对贷款购车的客户提供一定的金融补贴,大多在几千元。一家4S店负责人告诉记者,通常4S店选择合作银行时,金融补贴是其重要的参考因素之一,“哪家补贴多,一般我们就和哪家合作。”

今年5月以来,我市一些金融机构专



二手车鉴定评估师检查车况。

## 报废回收

### 废钢行情决定车辆残值 近期回收价格约两三千元

今年5月,根据《推动消费品以旧换新行动方案》和《天津市推动汽车家电等消费品以旧换新实施方案》,我市制定了《天津市推动汽车家电等消费品以旧换新实施方案》(以下简称《方案》)。《方案》提到,我市力争到2025年,实现国三及以下排放标准乘用车加快淘汰,报废汽车回收量较2023年增长50%;到2027年,报废汽车回收量较2023年增加一倍。对于车主而言,如何进行车辆报废?报废后能拿到多少钱?带着这些问题,记者走访了专门负责汽车回收拆解的天津新能再生资源有限公司(以下简称天津新能)。

据了解,车主报废旧车需要到有资质的二手车报废企业进行申请。天津新能源汽车业务板块相关负责人张猛告诉记者,回收报废车辆时先要称重,根据重量向车主支付车辆残值费用。“报废车辆残值主要参考当天废钢的价格。大多数乘用车的重量在1吨左右。车辆称重后,我们会按废钢的价格支付给车主。近期,废钢的价格大多在2400元/吨至2600元/吨,因此,报废车辆的回收价格也在两三千元左右。”

据张猛介绍,该公司业务范围除了本市以外,还有河北省、山东省等地,每天可回收90辆至100辆。报废车辆回收后,该公司须将其拆解,通常,回收的车辆当天就可全部完成拆解。

“我们会把车辆中的方向盘、仪表、车身等拆解出来并归类出售,大概有数十个种类,对接的客户包括钢厂、铜厂、铝厂、再生资源回收等上百家企业。对于车内的脚垫、布艺等没有销售价值的,我们会交给正规的垃圾处理公司处置。”张猛告诉记者,该公司的报废汽车回收按照不同工序分为12个车间,包括拆解、破碎等。眼前记者所在的车间负责放油、拆解等环节,共有7个工位。报废车辆通过传送带依次运送到各个工位,下线时车辆将仅剩车架。

采访中,张猛提醒道:“报废车辆回收拆解门槛较低。车主应警惕市面上一些不正规的回收公司甚至是家庭作坊,他们可能会存在土地环评不合格、拆解标准不达标等情况,甚至把一些车况相对较好的报废车辆拿出去卖。”



以旧换新政策让新能源汽车企业受益较大。 孙立伟 摄

## 专家观点

### 今年报废汽车或近千万辆 预计年消费增量超千亿元

此次“国补”重点支持汽车报废更新。截至6月25日12时,商务部汽车以旧换新信息平台已收到汽车报废更新补贴申请约11.3万份,申请量呈现快速增长态势。

在乘用车市场信息联席会秘书长崔东树看来,目前我国汽车市场已进入车辆报废的高峰期。据他介绍,2023年全国报废转出汽车756万辆,对应3.36亿辆汽车保有量测算,报废比例为2.25%;但考虑到2008年以来汽车销售规模激增的特征,2024年报废汽车预计有近1000万辆的规模。

崔东树表示:“目前,车市报废更新的主力是燃油车。对于国三及以下排放的乘用车,车龄基本已超过13年的时间,车辆状况差,排放污染严重。对于国四排放的车辆,平均也有10年左右的的车龄,车辆老旧和排放污染也在加大,客户有很强的置换新车需求。”

乘用车市场信息联席会数据显示,今年上半年,狭义乘用车零售量984万辆,同比增长3.3%;其中新能源汽车零售量411万辆,增长33.1%。此番补贴让新能源汽车企业受益较大。近期,不少车企的新能源汽车业务板块都交出了一份亮眼的“成绩单”——

6月销量数据显示,比亚迪新能源汽车的销量约34.17万辆,同比增长35%,创单月销量历史新高。极氪交付新能源汽车2.01万辆,同比增长89%,再创历史新高。理想汽车交付新车约4.8万辆,环比增长36%,同比增长46.7%。蔚来交付新车21209辆,同比增长98%,创历史新高。长安汽车自主品牌新能源汽车销量约6.4万辆,同比增长超61%。吉利汽车旗下的新能源汽车销量约6.6万辆,创历史新高,同比增长超88%,占总销量近40%。吉利汽车对此表示,根据今年以来产品的强劲销售表现,集团决定将原定的全年销量目标上调约5%,从190万辆提升至200万辆。

崔东树认为,汽车以旧换新政策补贴对车市是重大利好。“汽车以旧换新补贴对车市个人新车消费将带来数百万辆的增量,也能带来千亿元以上的年消费增量。”他说。

本版图片除署名外均由受访者提供

## 二手车评估

### 新车价格战影响 二手车价格下滑

随着我国汽车保有量逐年攀升,二手车市场也呈现快速增长的态势。在汽车置换过程中,大多数消费者都有出售二手车的经历。交易中,当二手车商给出报价时,不少消费者都会产生疑问:这个价格是怎么来的?

记者走访天津空港二手车交易市场了解到,二手车有一车一况、一况一价的属性,其评估价要根据具体车况而定,主要参考因素包括车辆的生产批次、使用年限、行驶里程、品牌型号、新车价格等。

在交易市场展区二楼,二手车鉴定评估师张树森正在对一辆手动挡的雪弗兰赛欧轿车进行检测。只见他拿着一款仪器紧贴汽车表面缓慢移动。“这款仪器叫漆膜仪,可以通过漆的厚度来判断车辆有没有补漆。我们会根据经验,对车辆容易损伤的位置着重检测。”张树森指着仪器上的显示屏告诉记者,“没补过漆的地方,这里数值一般是100多,补过的地方数值会变大,一般能达到200以上。”

随后,他启动车辆并打开机盖,拿着手电对内部仔细查看,偶尔还会拿出手机拍照记录。“这一步是听发动机的声音,检

查车辆有没有异常的抖动、渗不渗油、有没有泡过水。同时,也要看车身内部有没有结构性损伤,因为一些事故车辆外观已经修好,但内部变形一般不容易处理。另外,注意看这儿。”他指着一颗螺丝说,“如果车辆发生撞击或者经历过大修,那么这种螺丝一定会被拧过,所以我们要仔细检查各个部件连接处的螺丝,包括电源、发动机、座椅下方等位置。像这辆车就没有被打过的痕迹。如果情况比较严重,我们还要把车升起来看底盘。”

此外,张树森表示,车辆检测前,还要了解车辆的生产年份,有些年份生产的车会有通病,“比如2010年左右生产的某品牌车辆,它的底盘就容易锈蚀糟烂。”

据他介绍,一辆二手车检测大概用时40分钟至1小时,形成检测报告后,再由二手车鉴定评估师进行估价,估价时还要了解车辆行驶的公里数、参考市场上同车型或同品牌的新车售价等。“眼前这辆车估价在5000元左右。不过,这个价格仅供车主参考,最终售价还要车主自己决定。”张树森说。

天津空港二手车交易市场交易部部长

田禹告诉记者,该市场现有200多家二手车商,库存量约4000辆。今年以来,受新车价格战影响,二手车的回收、销售价格均有所下滑。“目前,有的二手车商借机囤货,有的则不敢进货,怕价格继续下滑。”田禹

表示,为了更广泛地覆盖目标市场,提高二手车销量,该市场开辟了多个销售渠道,包括打造二手车拍卖平台、协助二手车商直播、推动二手车出口等,受到了不少二手车商和消费者的认可。



一辆二手车检测大概用时40分钟至1小时,形成检测报告后,再由鉴定评估师进行估价。