

蓟州区全面推进农业 高质高效助推乡村振兴

打破发展“天花板” 激活乡村新动能

走进乡村看发展

■ 本报记者 刘雅丽
通讯员 曾子益 杨天宇

桑梓镇喜之园家庭农场内,王英锋和贾彩凤正在查看西瓜成熟情况。



蓟州今年正实施“农产品进京”工程,图为蓟州农产品市集走进北京市交东社区荷园。



马伸桥镇汇丰蓝莓种植园区内,工作人员正在采收成熟的蓝莓。



东赵各庄镇心意农场里,游客正在采摘桑葚。

西瓜升空“荡秋千”,“大个子”变小,效益翻两番。蓝莓“地栽”转“盆栽”,“小果粒”长大,每亩多挣4万元。桑葚出售,桑叶加工成饲料喂羊,羊粪发酵腐熟还田,绿色循环种养富了农场……春日蓟州,生机勃勃,瓜果飘香,一处处田园蓄积着高质高效的强大能量。

今年以来,天津大力实施乡村振兴全面推进行动,蓟州区瞄准农业高质高效这一重点任务发力,突破一个个发展的“天花板”,推动乡村产业全链条升级,加快农业农村现代化步伐。

“地上长的”变“藤上吊的”
小吊瓜带来高收益

阳光和煦,蓟州区桑梓镇马坊村喜之园家庭农场,王英锋、贾彩凤夫妇走进日光温室大棚,查看西瓜长势。长长的藤蔓沿着悬挂绳向上攀爬到了2米高,藤蔓上挂着一个个3斤左右的小西瓜,“小瓜吊长”令人称奇。

桑梓镇三成居民是瓜农,西瓜种植总面积约8000多亩,平均亩产约4000公斤,年产值2亿多元。从露天栽种到“升空”吊种,从批发销售到“上线上云”,一个西瓜的“上升”之路,折射着桑梓奔向振兴的新征程。

蓟州西瓜种植历史至少有500年。西瓜在蓟州南部平原广泛种植,位于南部平原的桑梓镇土壤沙质、沟河水甘甜,地理自然条件十分适宜西瓜生长,桑梓西瓜皮薄沙瓤甜度高,名声在外,2015年被认证为国家农产品地理标志产品,现在是蓟州区6个国家地理标志产品之一。

早些年,桑梓西瓜全靠露天种植,每年七八月份成熟,上市期短。西瓜栽培忌“重茬”,“重茬”易生病虫害,同一块地种一年瓜少说要休耕三五年,农产品稳定供给难以保障。再加上收成基本看“天意”,要是赶上连雨天,西瓜水分大、甜度低,瓜农忙活一年,往往挣不下几个钱。

为保证品质、解决“重茬”问题、延长上市时间,把桑梓西瓜“金字招牌”变为老百姓实实在在的收益,桑梓镇努力了几十年。2010年,在镇政府引导下,吊瓜种植技术陆续推广。今年以来,桑梓镇更加重视提升农业科技含量在促进农业高质高效中的贡献率,“相较传统地栽方式,吊瓜各能受阳光照射,瓜瓤甜度、口感等品质更加稳定。”桑梓镇乡村振兴服务中心副主任刘继良介绍,镇里还在尝试改良南瓜和西瓜嫁接技术,借南瓜根系为西瓜供“养”,一旦改良成功,将能有效解决“重茬”问题。目前,全镇吊瓜种植面积占比已达20%。

一个“升空”改良的小吊瓜能带来多大经济效益?刘继良算了一笔账:吊瓜亩产3000公斤,每公斤能卖到16元,每亩产值大概4.8万元,传统大西瓜亩产5000公斤,每公斤2.6元上下,每亩产值约1.3万元左右,照此推算,收入翻了近两番!

大棚吊瓜率先上市,露天西瓜接茬成熟。现在的桑梓,从4月中旬到10月份,市场西瓜“不断档”,“目前镇域内种植‘超越梦想’‘L600’‘天王’等20多个新品种西瓜品种,我们还在不断尝试新的杂交技术,研发的新品种也已试种。”刘继良说。

位于后辛庄村的桑梓镇精品西瓜产业园是新品种“试验田”,在此培育西瓜优良品种的桑梓地农业科技有限公司副经理冯金刚介绍,经过多年试验,“明月”“朗朗”“黛小甜”等一批甜度高、品质稳定的新品种已经培育成功,正在推广,“自主育种不仅能够有效解决‘卡脖子’难题,而且能帮瓜农减少一半购种成本。”

为期一年的“桑梓西瓜地理标志农产品保护工程”项目自去年7月起实施,通过引入适宜本地种植的特色西瓜品种,提升种植技术、设施设备等等,进一步提升西瓜品质。项目结束后,桑梓镇还会依据包括外观特征、品质特征和质量特征在内的西瓜检测数据,完善制定12项技术标准,并组织产前、产中、产后标准化生产技术培训。目前,保护工程成效初显,瓜农人均增收17500元,增幅12.9%。

乡村人物

“一肩挑”王宽:“带大峪奔富裕”

■ 本报记者 刘雅丽 实习生 佟佳伟
通讯员 曾子益 杨天宇

蓟州区马伸桥镇西北部的大峪村“借地生金”种蓝莓,批发价卖到了每公斤120元的好价钱。农村富不富,关键看支部。支部强不强,要看“领头羊”。大峪“奔富”从“当家人”王宽说起。

36岁的王宽是土生土长的大峪人。据说他几年前刚当选村主任时,村里连打扫卫生都找不着人,“没人愿干,怕给不了钱。”王宽干说百说找两名干活的村民,可到年底,村里果真拿不出钱,王宽自嘲腰包为两人垫了工资。

村庄三面环山一面面水,距梨木台、八仙山景区10多分钟车程,几公里外就是桥水库,“近水楼台先得月”,照理该“不差钱”。的确,借助靠近景区和生态资源富足优势,村里陆续开办起几家农家院,但毕竟没在景区脚下,全村71户225名村民中大部分还是靠务农为生。山下村地势起伏,难见大块平坦耕地,山上成片山楂树“靠天吃饭”,收成无法保障。

品牌要想持续叫响,品牌建设十分关键。桑梓农产品协会最近成立,将对桑梓西瓜等特色农产品统一赋码包装销售。“只有符合标准的西瓜,才能使用专用品牌包装。”桑梓镇副镇长孙志强介绍。相关电商平台也在搭建,未来西瓜将“上线上云”,进一步拓宽销售渠道。

西瓜品质、产量、销量齐升,桑梓又朝着“接二连三”发力。该镇正与天津科技大学合作,研发西瓜啤酒、西瓜饮料等副产品,“第一批”桑梓西瓜啤酒”已经成功研发,目前正在招商,随时可以落地建厂。”孙志强说,西瓜采摘、农业观光等农旅融合项目也越来越受游客青睐,桑梓西瓜全产业链逐步形成。

“桑梓西瓜”只是蓟州区农产品提升的一个缩影。对接国内科研院所,外出“取经”引进新品种新技术,成立西红柿、草莓、红薯协会……今年以来,蓟州区持续提升农产品品质,目前全区绿色有机食品已达32个,“津农精品”达24家。

地栽改盆栽模式
“特色小镇”活力迸发

正是蓝莓上市时节,采摘、分拣、搬运……覆盖16个村庄的马伸桥镇蓝莓产业园里,工人们忙忙碌碌。园区内,汇丰蓝莓种植园显得“有点不一样”,蓝莓才刚刚冒头,栽种别有新意:不同于传

乡村人物

“一肩挑”王宽:“带大峪奔富裕”

■ 本报记者 刘雅丽 实习生 佟佳伟
通讯员 曾子益 杨天宇

蓟州区马伸桥镇西北部的大峪村“借地生金”种蓝莓,批发价卖到了每公斤120元的好价钱。农村富不富,关键看支部。支部强不强,要看“领头羊”。大峪“奔富”从“当家人”王宽说起。

36岁的王宽是土生土长的大峪人。据说他几年前刚当选村主任时,村里连打扫卫生都找不着人,“没人愿干,怕给不了钱。”王宽干说百说找两名干活的村民,可到年底,村里果真拿不出钱,王宽自嘲腰包为两人垫了工资。

村庄三面环山一面面水,距梨木台、八仙山景区10多分钟车程,几公里外就是桥水库,“近水楼台先得月”,照理该“不差钱”。的确,借助靠近景区和生态资源富足优势,村里陆续开办起几家农家院,但毕竟没在景区脚下,全村71户225名村民中大部分还是靠务农为生。山下村地势起伏,难见大块平坦耕地,山上成片山楂树“靠天吃饭”,收成无法保障。

统地栽模式,蓝莓长到“花盆”里。日光温室大棚内,600余个“盆栽”排列整齐,每个“花盆”半米高,盆内盛满珍珠砂、椰壳等配比制成的“基质”,4根长约10厘米的蓝色滴针深入其中,蓝莓幼苗正在里面生长。

“这是我们今年引进的基质蓝莓种植技术。”马伸桥镇乡村振兴办公室高级农艺师张杰杰介绍,水肥一体浇灌,蓝莓同步生长,再加上温室助力,通过这种技术,蓝莓能较传统种植提前2个月上市,且因养分充足、科学管理,蓝莓果粒更大,多数直径能达到18毫米。“引进新技术,每亩产值将增加4万元,若试种成功,明年将推广。”

2013年,由于于桥水库水源地保护工程的实施,让这个紧邻水库的乡镇由养殖业向种植业转型。马伸桥镇地理气候条件适宜蓝莓生长,随着蓝莓市场越来越红火,马伸桥镇的蓝莓产业迅速发展壮大,如今已拥有3000亩产业园,年产1200吨。

为持续提升蓝莓品质,马伸桥镇每年邀请天津市林业果树研究所专家到镇上培训,提升蓝莓种植户种植技能、防治病虫害本领。目前,镇里已成立天津市恒丰蓝莓种植专业合作社,为蓝莓产业发展保驾护航。

农产品卖得火,还要卖得丰富,正在打造“蓝莓小镇”的马伸桥镇把目光投向“二产”。

那博家庭农场展示厅里,蓝莓酒、蓝莓果酱、蓝莓果干等制产品整齐陈列,品牌商标已注册完

成。拿着本地蓝莓做出的果干,农场经营者刘爱博说:“我们这儿的蓝莓品质好,但鲜果不易储存,产品加工可解决鲜果积压问题。”刘爱博说。农场与山东的一家加工企业达成合作,对蓟州区本土蓝莓进行代加工。“产品已在全市30多家门店上架,新产品蓝莓罐头也将上市。马伸桥镇本土蓝莓加工车间也在规划中,未来本地蓝莓制品有望本地产,补上农产品加工短板。

农业“接二连三”还要“连三”,文旅项目掀开面纱。从喜鹊线往南,沿乡间道路行驶10分钟就来到了紧挨于桥水库的崔各寨村。半山腰上,北方传统民居风格的民宿群即将落成。登山远眺于桥水库,水天一色,风景秀美。“我们在村内已流转12处闲置宅基地,用于打造民宿。”天津铭胜旅游管理有限公司民宿部门经理李明介绍。

“我们还规划在大峪等6个乡村新建60家高端民宿,依据《马伸桥镇精品果蔬采摘园标准》打造8个果品采摘园,实现文旅、农旅融合发展。”马伸桥镇党委书记唐志双说。

在蓟州,还有很多像“蓝莓小镇”这样的特色小镇正在打造,“富硒小镇”东二营镇今年已完成富硒养鸡场建设,富硒深加工面食正准备投产;“山楂小镇”下营镇的山楂生产线已经搭建完成,冻干果品展示体验中心正在筹备;“蘑菇小镇”出头岭镇也积极引入蘑菇新品种……推动农业高质高效、农文旅融合,蓟州区特色小镇建设快马加鞭。

绿色农产品富农家
家庭农场加快发展

4月的一天,风和日丽,位于东赵各庄镇前牛官村的心意家庭农场里欢声笑语,蓟州区一所幼儿园的小朋友们在老师带领下,体验着喂羊、喂蚕、采摘桑葚乐趣。

“这儿的桑葚好长呀!”看到大棚里手指长的紫色桑葚,小朋友们很好奇。

“这叫台湾长果桑葚,最长可达18厘米,重达20克。”农场经营者李振全介绍,除此之外,芭乐等“南果”也在农场里种植,农场内还饲养着400多头小尾寒羊。桑葚采摘售卖,桑叶加工成饲料,羊粪发酵后成为有机肥……绿色循环种养模式悄然形成,助力农业低碳高效发展。李振全还计划扩大经营规模,将农场打造一个休闲田园观光综合体。

东赵各庄镇位于蓟州区中南部平原腹地,自古为鱼米之乡、农业重镇,土地肥沃,耕地连片,有温室大棚400余座,占地1000余亩。该镇正谋划打造前牛官村特色农产品采摘园,依托市级家庭农场——心意家庭农场,打造300亩规模的大型特色鲜果蔬菜采摘园,联合周边采摘大棚,建设链条式功能农产品加工基地,进一步打造集农耕体验、亲子游、中小学劳动教育实践、企业团建一体化的农业研学基地,做实认养农业、共享农业、创意农业、定制农业,推动农旅融合发展。

放眼全区,蓟州区已创建市级示范家庭农场85个、农户家庭农场482个,争取补助资金2687.2万元。“我们以家庭农场和农民专业合作社为重点,帮助小农户与大市场对接,引导经营主体发展各具特色的农业产业。”蓟州区农业农村委产业发展科科长卢卫红说,今年以来,蓟州区持续对有融资需求的农业经营主体进行调查摸底,已通过天津农业融资担保有限公司担保发放农担贷款270笔1.24亿元,为经营者提供金融支持。

线下忙采摘,线上忙销售。目前多个家庭农场的绿色产品上架蓟州农产品销售大厅,借势“农产品进京”工程进入北京市场。“我们正与北京大型商超商谈,计划在合作商超内设立蓟州农产品专区。”蓟州区绿色食品发展中心主任李宝广说。同时,蓟州区积极打造“蓟州农产品”电商平台,发挥电商助农、直播兴农作用,把全区特色农产品推向全国市场。

“我们着力谋划打造中部产业功能区和‘东生态、南蔬菜、北休闲’的产业布局,使田园变景区、农产品变旅游纪念品,充分实现农旅融合发展,增加农民收入。”蓟州区农业农村委主任金福鹏介绍,蓟州区还将持续引进优势农产品,多措并举提升农产品品质,推动农业“接二连三”,农业高质量发展,助力乡村振兴。

新农村关注



王宽正在搬运新采摘的蓝莓。

一把握,现在看,“赌”对了,产值多出12万元。”王宽说。

“赌”的背后,是对新技术的不断学习,对市场风险的审慎分析。只要有机会,王宽就会主动向技术人员学习,积极参加镇里举办的各类种植管理技术培训班,并带村“两委”班子成员去外地“取经”。

尽管草莓“来钱快”,“当家果”还要数蓝莓。眼下正是蓝莓上市季节,大峪村7个蓝莓大棚喜迎丰收,3400棵树预计产8吨、销售额65万元,依靠不断提升的种植管理技术等,蓝莓最

乡村走笔

大棚西瓜托起
“甜蜜”致富路■ 本报记者 杜洋洋
通讯员 王震

眼下正值暖棚西瓜上市季节,在静海区“西瓜之乡”台头镇,各合作社、家庭农场内,农户们正忙着挑选成熟西瓜,每个人的脸上都洋溢着收获的喜悦。

走进台头镇普泽家庭农场的温室大棚,一个个吊在藤蔓上、张贴着标签的小型西瓜十分惹人眼。

“今年我们的种植规模扩大到了15个暖棚,又引进了一些新品种。其中‘冰糖籽二号’和‘2k’是主打的两种高端精品。‘冰糖籽二号’绿皮红瓤,瓜瓤软绵,深受欢迎。‘2k’是从日本引进的品种,花皮红瓤,甜度高,口感好,在市场上深受消费者好评。”农场负责人李强喜滋滋地说。

在种植高端品种的同时,合作社还一改传统种植模式,采用“吊蔓”模式种植。李强介绍说,这不仅增大了西瓜的种植密度,增加了产量,也保证了西瓜的口感和品质。目前,家庭农场的小型西瓜一亩地产量在3000公斤左右,按照目前的市场价格,去掉人工和生产成本,收入有望超过60万元。

春光正好,一个个错落有致地垂吊在茎叶丛中,吸引了不少游客前来采摘。

“我是从抖音上看到台头镇西瓜熟了,趁着六日休息的时间,带着家人孩子来大棚里感受一下采摘的乐趣,放松心情,别提多惬意了。尝了一下,口感特别好,又脆又甜,我得买点,带回家给亲戚朋友们尝尝。”来自河西区的刘女士对记者说。

与此同时,在台头镇老马果园的西瓜大棚内,果园的负责人李月华正在大棚里招呼游客采摘“2K”西瓜。“我们以前一直种桃树、草莓和西红柿,没有种过西瓜,今年在镇政府的引领下,我们跟着西瓜种植户们学技术,尝试种了一个棚的‘2K’西瓜,现在基本卖完了,效益特别好,明年我们会继续加大种植规模。”

作为远近闻名的“西瓜之乡”,近年来,台头镇的西瓜产业发展迅速,周边瓜农对西瓜苗的需求也在不断增加。为此,今年,该镇五合顺西瓜种植专业合作社育苗500多万株,用以满足暖棚、冷棚、露地等不同周期的定植需求。

“乡村振兴,产业先行。近年来,台头镇依托良好的生态环境和农业基础,大力发展特色农业产业,以拓宽农民增收渠道为目的,以加快特色产业发展为抓手,在农业产业链上构建了‘三区两基地一中心’的发展格局。‘台头西瓜’2022年成功入选全国农业生产‘三品一标’典型案例。”镇党委副书记、镇长岳友岭说,台头西瓜作为台头镇的招牌产业,目前从育苗种植到经营销售形成了一体化农业产业链条。下一步,我们将积极探索西瓜产业与休闲旅游良性互动的路子,建立起台头镇特色农产品产业集群,不断扩大休闲采摘规模,促进农业产业向二、三产业融合发展,为推动农业现代化、带动百姓增收致富奠定坚实基础。”

大批价卖到了每公斤120元,成为全镇蓝莓卖价最好的产地之一。卖出好价钱,王宽并不满足,今年,在他推动下,大峪村又改良了蓝莓品种,新品种口感更甜、个头更大,最大的蓝莓果径超20毫米,接近一元硬币大小。“明年2月底新蓝莓长成,估摸卖价还会提高不少。未来计划进一步扩大蓝莓种植面积。”

种植有门道,销售也有门路。除采摘外,大峪村拥有了固定商超供货渠道,并在市总工会帮助下拓展了中心城区团购市场,“今年,我们还计划将蓝莓‘搬上’短视频平台,通过直播进一步拓展销售渠道。”王宽说。

村集体收入增加,村民生产也发生变化。让村民日常到十多公里外的平地建大棚种草莓蓝莓不现实,“生钱”还需“自家山坡”。去年,在王宽带领下,村里从外地引进2000棵新品种山楂树,并分发给种植户,新品种抗病能力强、耐存储,在冷库里存放,能从9月份卖到转年“五一”,比普通品种能多储存3个月,且口感酸甜,适合做冰糖葫芦,当下市场价比老山楂高一倍。

几年前,王宽刚当选村主任时,村集体经营性收入2万元左右,去年达到30万元,预计今年实现40万元。村里还在规划以山楂、蓝莓等果品为媒,走文旅融合之路。大峪正奔向富裕。